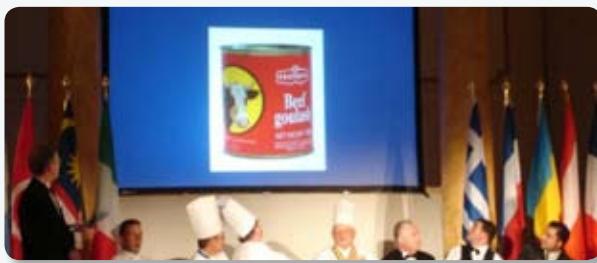


Priprema se Podravkin poklon češkim turistima:

**Knjižica
recepata
biranih
jela**
Str. 3



**Podravkinom Goveđem gulašu
dodijeljeno međunarodno priznanje**



Str. 3

ISSN - 1330-5204

Godina XLVII • Broj 1885 • Petak, 13. lipnja 2008.



PODRAVKA

L I S T D I O N I Č K O G D R U Š T V A ' P O D R A V K A ' K O P R I V N I C A

Juhe upravo ubrane iz prirode

Nove Podravkine krem juhe "Okus prirode" - pun su pogodak

Uz klasične bistre juhe, koje su najzastupljenije na tržištu, potrošači sve više konzumiraju guste i krem juhe koje mogu biti i nadopuna obroku ili samostalno jelo

Piše: Vjekoslav Indir
Snimio: Berislav Godek

Kako su ovih dana mnogi od nas puno više nego obično vezani uz male ekrane zbog Europskog nogometnog prvenstva, teško je u toj nogometnoj "ludnici" ne zamijetiti i nove televizijske reklame za Podravkine juhe. A riječ o reklama koje odaskaču od dosadašnjih jer na jedan sasvim drugi, prihvativiji i privlačniji način približavaju juhe vjernim potrošačima. Iz novodizajniranih vrećica Podravkih juha kao da izlazi neodoljiv miris prirodne syježbine i bogatstva okusa i mirisa prirodnih sastojaka. Stvara se ni manje ni više no osjećaj zamašnog mirisa koji nas poziva da kušamo upravo tu juhu.

Kvalitetno i praktično

U današnje doba kada moderni potrošači juha u vrećicama sve više paze na prehranu i hranjivu vrijednost svog obroka, nove Podravkine juhe i redizajnirani izgled ambalaže - velika je stvar. A radi se o novoj liniji juha pod nazivom "Okus prirode".



Uz klasične bistre juhe, koje su najzastupljenije na tržištu, potrošači sve više konzumiraju guste i krem juhe koje mogu biti i nadopuna obroku ili samostalno jelo. Također žele imati juhu koja se kuha do desetak minuta,

ali u pakiranju za jednu do dvije porcije. Poradi toga u Podravki su - upravo osluškujući takve zahtjeve potrošača i prateći razvoj tržišta - razvijene nove Podravkine juhe "Okus prirode". Nove juhe su kvalitetne i praktične, proizvedene isključivo od prirodnih sastojaka. Bogatog su i prirodnog okusa, prilagođene za vege-

tarijance te ne zahtijevaju dugotrajanje pripremu. Za bolji okus dodano im je ekstra djevičansko maslinovo ulje i proizvedene su bez dodanih aroma, bojila i pojačivača okusa, čime Podravka uvelike slijedi najzdravije svjetske trendove u proizvodnji zdrave i visokovrijedne hrane. Potrebno vrijeme kuhanja je 5 minuta, što je u doba kada nam je jednostavno svima pre malo vremena, od velike prednosti, a jedna vrećica juhe dovoljna je za dva obroka.

Pet različitih krem juha

One juhe namijenjene su svima koji vole ukusnu, zdravu i prirodnu hranu, a u nedostatku vremena ili zbog navike rado koriste juhe u vrećici. Odnosi se to tako na mlade obitelji, studente, poslovne ljudi i dr. Namijenjene su onima koji teže za kvalitetom i vode brigu o svom zdravlju, ali i onima kojima je dobar okus iznad svega. Dakle, sve nove Podravkine krem juhe iz linije "Okus prirode" sadrže ekstra djevičansko maslinovo ulje i mlijeko, a mogu se po želji pripremati s vodom i mlijekom.

Nove Podravkine juhe "Okus prirode" na tržište Hrvatske su izašle ovog proljeća, a o svim njihovim prednostima potrošači će se nastrojiti upoznati i kroz medijsku kampanju pod nazivom "juhe s potpisom prirode" koja se odvija u medijima te na prodajnim mjestima.

Kampanja je odradena s agencijom Brucka & Žinić, a samo snima-

KOMENTARI POTROŠAČA

Sježana:

Pozdravljam svaki napor vraćanja prirodnim namirnicama tako i Podravkine juhe "Okus prirode". Moja sugestija je da napravite i obiteljsko pakiranje, budući da prosječna obitelj ima četiri člana.

Vesna:

Ja sam oduševljena! Volim krem juhe, a vole ih i djeca i često puta smo ih imali na tanjuru, a sada ove Podravkine s okusom prirode i s komadima zdravog povrća zaista me veseli.

som prilagodene našem podneblju. To su Krem juha od šparoga - gusta i svjetla krem juha milječnog okusa, bogata bijelim šparogama; Krem juha od rajčice je gusta krem juha prirodnog, svježeg mirisa i boje te izraženog okusa od visokog sadržaja vrlo kvalitetne rajčice. Obogaćena je listićima mladog luka koji daju specifičan izgled i syježinu. Krem juha od gljiva iznimno je gusta krem juha s izraženim okusom vrganja i šampinjona upotpunjeno listićima gljiva i mladog luka. Krem juha od brokule je nadasve blaga, mlijecna, gusta krem juha od brokule s pomno biranim začinima koji joj daju puno okusa. Izgled juhe upotpunjeno je vrškovima brokule zbog kojih ima iznimno okus, te privlačan i atraktivni izgled. Krem juha od šampinjona, juha je specifičnog blagog zaokruženog okusa i mirisa šampinjona s pažljivo odbrađanim i doziranim začinima te bogata listićima šampinjona i mladog luka.

Izaberete li bilo koju od ovih juha iz assortmana novih Podravkih juha "Okus prirode" - osjetite ćete istinski doživljaj prirode i zdravlja u vašem tanjuru. ■



NAŠA POSLA

Izvoz se temelji na 475 velikih tvrtki

Unutar ohrabrujućih gabarita kretalo se i poslovanje gospodarstva u Koprivničko-križevačkoj županiji



Piše: Željko Krušelj

Praksa je da tek sredinom godine završava obrađujući sve relevantne pokazatelje gospodarskih trendova za prethodnih dvanaest mjeseci, koje na temelju završnih računa aktivnih tvrtki predanih u Finu objedinjavaju Hrvatske gospodarske komore. Analizirali su većini pokazatelje poslovanja u 2007., nesporno je da je to bila jedna od najuspješnijih poslovnih godina od osamostaljenja.

Potvrđuje to i činjenica da su ukupni prihodi hrvatskih poduzetnika bili veći za 13,6 posto, dobit za 21 posto, fizički obujam industrijske proizvodnje porastao za 5,3 posto, broj zaposlenih veći za 6,1 posto, imovina poduzetnika rasla je za 16 posto, broj turističkih noćenja za 5,6 posto te izvoz za 9,2 posto, dok su plaće realno podignute za 2,6 posto. Unutar tih ohrabrujućih gabarita kretalo se i poslovanje gospodarstva u Koprivničko-križevačkoj županiji. Ono što nije bilo povoljan, ali se po kvar-talnim podacima moglo i pretpostaviti, tice se hrvatskog uvoza, čiji je rast od 10,3 posto opet nadmašio izvoz.

Objavljeni su podaci i prilika da se promoti-trenutna struktura na- cionalnog gospodarstva, koje se postupno ipak prilagođava kretanjima u Evropskoj uniji. Prije svega, mali i srednji poduzetnici, što zajedno čine često spominjanu sintagmu malo gospodarstvo, 31. prosinca 2007. dosegнуli su brojku od 83.532, što je čak 99,4 posto novih gospodarskih subjekata. Da bi trend bio još jasniji, potrebno je naglasiti da je od toga srednjih poduzetnika tek 1,9 posto. Velikih tvrtki u Hrvatskoj sada samo 475, dakle 0,6 posto. Treba, međutim, pripomenuti da je prije dvije godine srednjih poduzetnika bilo za tisuću i pol više, a velikih za tisuću više, ali tada su se promjenili finansijski propisi i te su tvrtke sa-dala rangirale za stepenicu niže. Bez obzira na te formalne promjene, prošle godine bilo je 5023 više aktivnih tvrtki nego godinu ranije.

Ne treba puno gospodarske mudrosti da bi se ustvrdilo kako

Razgovor s Igorom Grozom, direktorom Prodaje Hrvatska - Regija Zagreb i središnja Hrvatska

Mlada prodajna ekipa u Zagrebu spremna je na sve tržišne izazove

Piše i snimio: Boris Fabjanec



Nakon završetka Ekonomskog fakulteta u Zagrebu, Igo Groza se 1997. godine zapošljava u Podravku i to u Poni trgovini kao unapred-vač prodaje, potom kao trgovacki predstavnik, kontrolor prodaje, koordinator marketinga te menadžer za ključne kupce. Novom reorganizacijom Prodaje Hrvatske koja je krenula 1. travnja ove godine Igor zamjenjuje dugogodišnjeg direktora Podravke u Zagrebu Miroslava Špoljara koji postaje direktor za prodaju programa pića, a Igor 1. svibnja postaje čelični čovjek vrlo zahtjevne prodajne regije u Hrvatskoj. Iako je već postala Podravkina uobičajena praksa da u Prodaji Hrvatske istaknuti prodajni menadžer produ normalni razvojni put koji se ne može naučiti niti u jednoj školi, već isključivo na terenu, tako je već i tradicija da se u toj prodajnoj regiji, kao uostalom i na cijelom hrvatskom tržištu, bilježe u godine u godinu dobri prodajni rezultati. On dosadašnji ovogodišnjim rezultatima Igor Groza kaže:

- Dobro, ali prodajni planovi su iz godine u godinu ambiciozniji... - Dobro, ste rekli, ne treba sumnjati da je i plan za ovu godinu ambiciozan, a to će vam reći i naš direktor Marin Pucar koji uvijek početkom svake godine ističe kako utakmica počinje ponovo i uvijek se kaže da nas čeka teška godina. Činjenica je da su iz godine u godinu planovi ambiciozniji i kada ga čovjek gleda početkom godine, pomaže mu uplaši svih tih silnih brojaka. Ipak, isto tako mi te planove uvijek i ostvarjujem, bez obzira na brojne predviđljive, ali ponekad i nepredviđljive potencijalne nesigurnosti, na kojih nismo vremena pričati je li plan ostvariv ili nije, već zapravo smatram da je plan zbilja koja je za nas obvezujuća i svakodnevno moramo poduzimati konkretne radnje da ga ostvarimo. Kao što sam rekao, ja sam po prirodi optimist i vjerujem da ćemo zadane i ambiciozne ciljeve ostvariti. Ove godine fokus nam je definitivno prodajno mjesto i potrošač. Da bismo i dalje ostvarili pozitivni imidž kojega Podravka ima kod potrošača, moramo biti efikasniji i bolji na način da u suradnji s marketin-gom odrađujemo poslove po čemu je još od nekada naša tvrtka bila poznata. Inovativnost, efikasnost, kvaliteta i fleksibilnost nam moraju biti prioriteti kako bismo se nam zadrali naše tržišne pozicije, već ih i unaprijedili. Činjenica je da na tržištu pod našom kompetencijom su promjene gotovo svakodnevne, konkurenčije ne miruje, borba na terenu je i dalje nemilosrdna, ali imamo dovoljno snage, vjere i mogućnosti da naš posao odrađimo na najbolji način i da u konačnici ostvarimo profit kompaniji. Bez obzira na ambiciozni plan za ovu godinu, mora da je prodajna ekipa mlađa, dobila je životnu šansu da jednostavno mora odrediti sve izazove koji se pre njih postavlja. Uočice ne sumnjaju u moju ekipu i znaju da ćemo posao odrediti na opću korist svih nas.



• Dobro, ali prodajni planovi su iz godine u godinu ambiciozniji...

- Dobro, ste rekli, ne treba sumnjati da je i plan za ovu godinu ambiciozan, a to će vam reći i naš direktor Marin Pucar koji uvijek početkom svake godine ističe kako utakmica počinje ponovo i uvijek se kaže da nas čeka teška godina. Činjenica je da su iz godine u godinu planovi ambiciozniji i kada ga čovjek gleda početkom godine, pomaže mu uplaši svih tih silnih brojaka. Ipak, isto tako mi te planove uvijek i ostvarjujem, bez obzira na brojne predviđljive, ali ponekad i nepredviđljive potencijalne nesigurnosti, na kojih nismo vremena pričati je li plan ostvariv ili nije, već zapravo smatram da je plan zbilja koja je za nas obvezujuća i svakodnevno moramo poduzimati konkretne radnje da ga ostvarimo. Kao što sam rekao, ja sam po prirodi optimist i vjerujem da ćemo zadane i ambiciozne ciljeve ostvariti. Ove godine fokus nam je definitivno prodajno mjesto i potrošač. Da bismo i dalje ostvarili pozitivni imidž kojega Podravka ima kod potrošača, moramo biti efikasniji i bolji na način da u suradnji s marketin-gom odrađujemo poslove po čemu je još od nekada naša tvrtka bila poznata. Inovativnost, efikasnost, kvaliteta i fleksibilnost nam moraju biti prioriteti kako bismo se nam zadrali naše tržišne pozicije, već ih i unaprijedili. Činjenica je da na tržištu pod našom kompetencijom su promjene gotovo svakodnevne, konkurenčije ne miruje, borba na terenu je i dalje nemilosrdna, ali imamo dovoljno snage, vjere i mogućnosti da naš posao odrađimo na najbolji način i da u konačnici ostvarimo profit kompaniji. Bez obzira na ambiciozni plan za ovu godinu, mora da je prodajna ekipa mlađa, dobila je životnu šansu da jednostavno mora odrediti sve izazove koji se pre njih postavlja. Uočice ne sumnjaju u moju ekipu i znaju da ćemo posao odrediti na opću korist svih nas.

• Kakav je prostora za više, bo-

- Naravno, prostora uvijek ima, a i još jedna od znajčajki naše prodajne regije je i to da će se ove godine otvoriti veliki broj prodajnih centara, posebice u Zagrebu i okolicu. To znači da nam se otvara još dodatnog prostora za bolje prodajne rezultate.

• Kakav je kvalitet u poslu?

- S pravom moram reći da je naša prodajna operativa najbolja, među njima je stalno prisutan najeftiniji duh - tko će prodati više i kvalitetnije pospcionirati Podravke proizvode. Kvalitetna voditelja programa na regiji je ne-upitna i uz izuzetno motiviranu i ambicioznu prodajnu operativu koja je ono najbolje što ova regija ima i koja je spremna učiti, mijenjati se i usavršavati onako kako to tržište zahtjeva, to je zapravo dobitna formula uspješnosti

na tržištu Zagreba i srednje Hrvatske. Prema prodajnoj operativi djelejemo preventivno, a ne sankcionistički, prolaze sustavne edukacije, imaju sve potrebe alate za borbu na prodajnom mjestu s konkurencijom.

• Kakav je kvalitet u poslu?

- U tom segmentu nemamo problema i ona je svedena u prihvatljive okvire. Najveći problem je naplatom imamo kod gastručaka i kupaca koji su na bojnici, već u početku godine.

• Kakav je kvalitet u poslu?

- Naravno, prostora uvijek ima, a i još jedna od znajčajki naše prodajne regije je i to da će se ove godine otvoriti veliki broj prodajnih centara, posebice u Zagrebu i okolicu. To znači da nam se otvara još dodatnog prostora za bolje prodajne rezultate.

• Kakav je kvalitet u poslu?

- S pravom moram reći da je naša prodajna operativa najbolja, među njima je stalno prisutan najeftiniji duh - tko će prodati više i kvalitetnije pospcionirati Podravke proizvode. Kvalitetna voditelja programa na regiji je ne-upitna i uz izuzetno motiviranu i ambicioznu prodajnu operativu koja je ono najbolje što ova regija ima i koja je spremna učiti, mijenjati se i usavršavati onako kako to tržište zahtjeva, to je zapravo dobitna formula uspješnosti

na tržištu Zagreba i srednje Hrvatske. Prema prodajnoj operativi djelejemo preventivno, a ne sankcionistički, prolaze sustavne edukacije, imaju sve potrebe alate za borbu na prodajnom mjestu s konkurencijom.

• Kakav je kvalitet u poslu?

- S pravom moram reći da je naša prodajna operativa najbolja, među njima je stalno prisutan najeftiniji duh - tko će prodati više i kvalitetnije pospcionirati Podravke proizvode. Kvalitetna voditelja programa na regiji je ne-upitna i uz izuzetno motiviranu i ambicioznu prodajnu operativu koja je ono najbolje što ova regija ima i koja je spremna učiti, mijenjati se i usavršavati onako kako to tržište zahtjeva, to je zapravo dobitna formula uspješnosti

rativnog plana poticanja malog i srednjeg poduzetništva održana je u Domoljubu. Događaju su uz predstavnike lokalne vlasti i gospodarstva prisustvovali brojni poduzetnici Koprivničko - križevačke županije.

Projekti je predstavio potpredsjednik Vlade Republike Hrvatske i ministar gospodarstva, rada i poduzetništva Damir Polančec sa svojim suradnicima, ravnateljicom Uprave za malo gospodarstvo Tihomarom Kraljić i ravnateljem Horvatom.

Ministarstvo gospodarstva, rada i poduzetništva predviđalo je u 2008. godini za pro-

jeće i sredstva poticanja malog i srednjeg poduzetništva održana je u Domoljubu. Događaju su uz predstavnike lokalne vlasti i gospodarstva prisustvovali brojni poduzetnici Koprivničko - križevačke županije.

Projekti je predstavio potpredsjednik Vlade Republike Hrvatske i ministar gospodarstva, rada i poduzetništva Damir Polančec sa svojim suradnicima, ravnateljicom Uprave za malo gospodarstvo Tihomarom Kraljić i ravnateljem Horvatom.

Na prezentaciji projekata u Koprivnici se okupio velik broj poduzetnika

među kojima je krenulo u realizaciju ovo-godišnjeg operativnog plana poticanja malog i srednjeg poduzetništva, kako bi se omogućilo ostvarivanje bespovratnih sredstava. Ministarstvo gospodarstva, rada i poduzetništva predviđalo je u 2008. godini za pro-

jeće i sredstva poticanja malog i srednjeg poduzetništva održana je u Domoljubu. Događaju su uz predstavnike lokalne vlasti i gospodarstva prisustvovali brojni poduzetnici Koprivničko - križevačke županije.

Projekti je predstavio potpredsjednik Vlade Republike Hrvatske i ministar gospodarstva, rada i poduzetništva Damir Polančec sa svojim suradnicima, ravnateljicom Uprave za malo gospodarstvo Tihomarom Kraljić i ravnateljem Horvatom.

Ministarstvo gospodarstva, rada i poduzetništva predviđalo je u 2008. godini za pro-

jeće i sredstva poticanja malog i srednjeg poduzetništva održana je u Domoljubu. Događaju su uz predstavnike lokalne vlasti i gospodarstva prisustvovali brojni poduzetnici Koprivničko - križevačke županije.

Projekti je predstavio potpredsjednik Vlade Republike Hrvatske i ministar gospodarstva, rada i poduzetništva Damir Polančec sa svojim suradnicima, ravnateljicom Uprave za malo gospodarstvo Tihomarom Kraljić i ravnateljem Horvatom.

Ministarstvo gospodarstva, rada i poduzetništva predviđalo je u 2008. godini za pro-

jeće i sredstva poticanja malog i srednjeg poduzetništva održana je u Domoljubu. Događaju su uz predstavnike lokalne vlasti i gospodarstva prisustvovali brojni poduzetnici Koprivničko - križevačke županije.

Projekti je predstavio potpredsjednik Vlade Republike Hrvatske i ministar gospodarstva, rada i poduzetništva Damir Polančec sa svojim suradnicima, ravnateljicom Uprave za malo gospodarstvo Tihomarom Kraljić i ravnateljem Horvatom.

Ministarstvo gospodarstva, rada i poduzetništva predviđalo je u 2008. godini za pro-

Broj 1885 • Petak, 13. lipnja 2008.

Poklon Podravke češkim turistima

Za češke turiste Podravka priprema poklon paket i malu knjižicu recepata biranih jela s Vegetom

Piše: Rene Bakalović

Kako promovirati Podravkine proizvode na svjetskim tržištima, nije laka zadaća. Učinkoviti međijski kanali poznati su. Intenzivne televizijske kampanje na vodećim globalnim i nacionalnim postajama sigurno su učinkovite, no one su i vrlo skupe.

Podravka je zato odlučila postojćim i potencijalnim potrošačima iz svijeta obratiti se - u Hrvatskoj. Želimo, dakle, što bolje iškoristiti činjenicu da je Hrvatska omiljena turistička destinacija i da ju se sve više prepoznae kao vrlo zanimljivo gurmanskog odredište.

Prva akcija na kojoj ćemo testirati našu novu strategiju upravo se uzbudila priprema. Nacija kojoj se prvoj obraća je čeških turista koji ovo godište dolaze u Hrvatsku. Naš poklon paket i malu knjižicu recepta mamićenje češkim turistima

ta

dravka tako se intenzivirala i pretvorila u kontinuirani zajednički rad. U postavljanju nove strategije obraćanja svjetskim tržištima na domaću terenu iskoristili smo činjenicu da je hrvatski dvostruki kuhar godine Ivica Štrumelj i po maim i tati porijeklom - Čeh. Ne samo što poznaje tradicijsku i modernu češku kuhinju, on i govori češki. Zajednički smo analizirali gastronomski trendovi u Češkoj i odabrali niz popularnih čeških jela. No te smo recepte moderno obradili. Upravo kao što radi s jedinom iz hrvatske kulinarske baštine, učinio je Štrumelj i Štrumelj. Nakon što se češka kuharica vrlo je osobit projekt i naglašava istovremeno univerzalnost recepta, ali im daju i naglašeni osobni pečat. Žato je i dizajn kombinacija hrvatskih klasičnih fotografija i ilustracijskih intervencija kojima se naglašava osobnost. To je, dakle, poklon Hrvata koji se Češima obraćaju izravno i priso - hranom.

Nakon što se češka kuharica dokaže u praksi - ona će postati modelom za druga svjetska tržišta Podravke.

Suradnja Ivice Štrumelja i Po

dravke tako se intenzivirala i pretvorila u kontinuirani zajednički rad. U postavljanju nove strategije obraćanja svjetskim tržištima na domaću terenu iskoristili smo činjenicu da je hrvatski dvostruki kuhar godine Ivica Štrumel

Podravkine donacije

Projekt "Knjige za bebe" obogaćen kvalitetnijim sadržajima

U Knjižnici i čitaonici "Fran Galović" u Koprivnici prošlog je petka predstavljen projekt "Knjige za bebe". Riječ je o projektu započetom 1999. godine, u koji se Podravka uključila kao donator, zajedno s Gradskim poglavarstvom i Kulturnim vijećem Grada Koprivnice. Prema rječima ravnateljice knjižnice Dijane Sabolović Krajina, ovo je jedinstven projekt u Hrvatskoj, jer su obuhvaćena sva djeca u rodilištu, a tijekom godine postignuta je kvaliteta poklon paketa za bebe. Zahvaljujući suradnji s koprivničkim rodilištem, svako novorodenče dobitje dobije na poklon slikovnicu, a majke edukativni letak s uputama za što je važno stvoriti čitaličke navike kod djece najranije dobi, te pozivnicu za besplatno učlanjenje djete. Kako je i istaknula voditeljica projekta Danijela Petrić, primjećeno je da djeca koja su u doticaju sa slikovnicama u ranoj dobi odrastaju imaju bolje rezultate u školi.

- Zahvaljujući Podravki, koja se u projekt uključila 2003. godine, te uz finansijski potporu Grada Koprivnice, svoju prvu slikovnicu dobivali su bebe rođene u koprivničkom rodilištu pa je tako od 2003. godine do polovice 2007. u program "Knjige za bebe" učlanjeno 4504 beba. Od ove je godine program upotpunjeno novim sadržajima i kvalitetnijim izborom slikovnica - rekla je Dijana Sabolović Krajina. I. B.

OBAVIJEŠTI

Prodajna izložba knjiga

Nakladnička kuća IDDL-BOOK u periodu od 17. do 19. lipnja (od utorka do četvrtka) održat će prodajnu izložbu knjiga u Podravki, ispred restorana. Zaposlenici Podravke izložene će knjige moći kupiti i u stegom od plaće do deset mjesecnih rata.

Podjela pilećeg mesa

Odjel prigodne prodaje obavještava radnike Podravke koji su naručili pileće meso Vindije da će podjela biti 18. 6. od 13,30 do 15,30 sati u dvorištu Galantpleta, Kolodvorska 1.

Podjela sireva

Obavještavamo radnike Podravke koji su naručili sireve Vindije da će podjela biti 18. 6. od 13,30 do 15,30 sati u dvorištu Galantpleta, Kolodvorska 1.

Prodaja pekarskih proizvoda

Odjel prigodne prodaje obavještava radnike Podravke da organizira prodaju pekarskih proizvoda Podravkine Pekare, uz mogućnost plaćanja na tri rate. Na ponudi su sljedeći proizvodi:

- A) Domaći slani klipci, 50 g. (polupečeni), 40 komada u kartonu - 52,80 kn/pakiranje
- B) Tijesto za pizzu, 300 g. (polupečeno), 12 komada u kartonu - 88,44 kn/pakiranje
- C) Pizza mješana, 200 g. (polupečeno), 16 komada u kartonu - 136,96 kn/pakiranje
- D) Torbica s višnjama, 100 g. (neprečena), 40 komada u kartonu - 122,80 kn/pakiranje
- E) Torbica sa šunkom, 100 g. (neprečena), 50 komada u kartonu - 159,00 kn/pakiranje
- F) Torbica sa sirom, 100 g. (neprečena), 40 komada u kartonu - 127,20 kn/pakiranje
- G) Roščić s marmeladom, 80 g. (neprečen), 40 komada u kartonu - 127,20 kn/pakiranje
- H) Roščić s linoladom, 80 g. (neprečen), 45 komada u kartonu - 138,15 kn/pakiranje
- I) Croissant, 35 g. (neprečen), 90 komada u kartonu - 84,60 kn/pakiranje
- J) Torbica s višnjama, 45 g. (neprečena), 80 komada u kartonu - 124,40 kn/pakiranje
- K) Hrenova u tjestu, 110 g. (neprečena), 40 komada u kartonu - 199,60 kn/pakiranje
- L) Pita madarica, 500 g. (gotov proizvod) - 29,65 kn / komad
- M) Medena pita, 500 g. (gotov proizvod) - 29,65 kn / komad
- N) Polumjeseči s marmeladom, 40 g. (neprečen), 168 komada u kartonu - 257,04 kn/pakiranje
- O) Kukuruzni kruh francuz, 250 g. (polupečeno), 20 komada u kartonu - 121,80 kn/pakiranje
- P) Kukuruzno pecivo, 100 g. (polupečeno), 30 komada u kartonu - 60,90 kn/pakiranje

Zainteresirani radnici mogu se predbilježiti najkasnije do 19. 6. na tel. 651-781; 651-954 ili na e-mail: mirjana.cahune@podravka.hr

KINOPREDSTAVE

Kino Velebit u Koprivnici

12. - 18. 6. "DOK NAST JACKPOT NE RASTAVI", romantična komedija - u 17 sati
12. - 18. 6. "NJEZI SLOTE ŠTEO SJA", romantična komedija - u 19 sati
12. - 18. 6. "IRON MAN", američka SF akcijska pustolovina - u 21 sat, a u nedjelju 15. lipnja i u 11 sati (matinje)

JELOVNIK

16. 6. ponedjeljak	Varivo na seljački, hrenovka, voće
17. 6. utorak	Pureći paprikač, tjestenina, salata
18. 6. srijeda	Pečenje "Štefani", restani grah, salata
19. 6. četvrtak	Junjetina sa šampinjonima, pirjana riža, salata
20. 6. petak	Špek fileki, pire krumpir, salata

Tamburaši Podravke na svečanom koncertu u Varaždinu



Pjevački zbor "Millenium" iz Varaždina, pod ravnjanjem Ružice Kapitan, u utorak 5. lipnja svečanim koncertom obilježio je 10. obljetnicu rada i postojanja. Koncert je održan u Velikoj koncertnoj dvorani HNK u Varaždinu a na koncertu su gosti bili i tamburaši Tamburaškog orkestra KUD-a Podravka. Pod dirigentskom palicom Kreše Lukačića orkestar je svirao Pizzicato polku i Radetzky marsch J. Straussa, te Koncertno kolo J. Andrića. Gostovanje Tamburaškog orkestra KUD-a Podravka u Varaždinu rezultat je dugogodišnje suradnje voditelja našeg orkestra i tamburaškog zboru. A. V.

Mini izložba Vere Šaf

Podravkini literati na promociji romana

Ispred Podravkinog restorana prehrane u Koprivnici postavljena je izložba slike Vere Šaf iz Koprivnice, inače profesorce u Srednjoj školi. U Podravki je izložila dvadesetak slika u kojima prikazuje zalačak sunca, Dravu zimi, koprivnički gradski trg poslijepodne, te večije - orhideje i Šafrene. Uglavnom radi akrilik na platnu. A. V.

Izložba Branke Šinko

U izložbenom prostoru hotela "Jezercica" u Donjem Stubici samostalnom izložbom slika predstavila se članica Likovne sekcije "Podravka 72" Branka Šinko. Izložila je dvadesetak slika, ulja na platnu, većih formata, a u izričaju dominiraju krajolici, mrtve prirode i cvijeće.

N. Z. L.

Novi način prikupljanja krv - iznad svih očekivanja

U Podravki, na tri lokacije, na akcije se odazvalo 172 darivatelja, od kojih je 147 dalo krv



Pod gesmom "Redovito darujte krv" u cijelom se svijetu obilježava povodogodišnji Svjetski dan darivatelja krv - 14. lipnja. Cilj i smisao obilježavanja ovog dana je osnažiti kod ljudi svijest o važnosti redovitog darivanja krv i zahtivati darivateljima krv na njihovom daru života. Redoviti darivatelji krv su najsigurniji darivatelji i oni čine temelj nacionalnih zaštitnih krvki, koje osiguravaju zadovoljavajuće potrebu svih pacijenata kojima je potrebno transfuzijsko liječenje.

No, što se naših darivatelja tiče, redovitost njihova darivanja krv ipak neće biti dovedena u pitanje, jer to omogućuju četiri jednotjedna redovita termina u godini, i još četiri izvanredna termina također u vremenskom razdoblju tri mjeseca.

Dr. Dražen Sačer, predsjednik Gradskog društva Crvenog križa

Podravkini dobровoljni darivatelji krv

Akcija u Podravki u Starčevićevoj ulici:

Andrašek Nikola, Andrašić Gordana, Bartolec Miroslav, Bebek Ivan, Bedi Ivan, Besten Božica, Bećak Jasmina, Bračko Slavko, Dolenc Dраган, Drvarić Drago, Gašpar Mladen, Gaži Ivica, Gojković Bojan, Golub Ivan, Gunjević Mihajlo, Hajster Damir, Horvat Marko, Horvat Stjepan, Husnjak Zlatko, Ivanjević Darko, Jančić Dalibor, Jančić Mirjana, Kokot Miroslav, Korošec Branko, Lončar Slobodan, Ljubić Martin, Manojlović Biserka, Matijaseč Brankica, Matković Domagoj, Mihalec Ljerka, Mihoci Duro, Mlinar Ljubica, Nežić Siniša; Pandur Mirjana, Pavešić Željko, Peroković Mirjana, Porić Snježana, Puhalo Mladen, Ribić Ivan, Ružić Slavko, Sabolić Davor, Santi Zdravko, Salamon Đorđe, Špoljar Arif, Todorić Toth Tatjana, Tomas Nikola, Turina Milan, Višnjić Zdravko, Vitanović Ljiljana, Vrban Tomislav, Zetović Željka i Zobec Ždenka.

Akcija u Podravki jela i Vegeta (na Danici):

Balaško Sanja, Belec Božidar, Blažeković Marijan, Brezenci Mirjana, Dujmić Filip, Đukić Ivanićana, Forgač Zlatko, Gjerek Alen, Grčić Hanibal, Hanžek Mirjana, Horvat Josipa, Horvat Marjan, Horvatić Ljubica, Jušić Marica, Kraljic Vesna, Lazar Jadranka, Maljak Jadranka, Marjanović Ljiljana, Markušić Michael, Maton Vlasta, Medimorec Miroslav, Nemec Jasmina, Oros Stjepan,

Akcija u Belupu:

Auer Silvija, Bedenik Miroslav, Bednaić Josip, Benotić Milka, Bišćup Goran, Blažek Ivica, Bojovski Dejan, Colig Dalibor, Čutarec Biserka, Čorić Miljenko, Dlaka Pavlica, Đurdina Slavko, Edišar Ivana, Evačić Potjeh, Grahovac Sunčana, Gregurina Marija, Habek Hrvoje, Horvat Marijan, Ištván Marko, Jagarinec Blaž, Jakšić Zlatko, Jakupić Slavica, Jazver Roman, Kosec Ivan, Kosi Krusnolab, Kovac Goran, Kovac Marko, Kovačić Mirjana, Krajić Jakov, Krizančić Domagoj, Legemeć Tomislav, Markovićović Željko, Miklaij Stjepan, Nad Mladen, Palčić Goran, Peras Branika, Petak Ratko, Polak Stjepan, Pomahać Aleksandra, Premuzić Bojan, Sabolje Dijana, Saboljić Siniša, Salajec Marijan, Simović Vanja, Stančić Ivančica, Šeb Melita, Štrčićek Zlatko, Švoger Siniša, Teteč Jadranka, Toplek Dragutin, Trnski Matija, Vizjak Maja i Žaja Dobroslav.

SPORT

NK Slaven Belupo

Počele pripreme koprivničkog prvoligaša



"ta" nije došlo ni jedno novo izvuci ime, no kako prijelazni rok počinje 15. lipnja za očekivati je da će tada više znati o eventualnom pojačanju. Kao što je nedavno u razgovoru za naše novine najavio direktor kluba Robert Markulin, Slavena će prvi tjedan dana trenirati kod kuće, potom od 17. do 25. lipnja su na Rogli, pa opet u Koprivnici, a od 1. do 11. srpnja u Nizozemskoj, kako bi se što bolje pripremili za nastupe u Hrvatskom nogometnom ligi, Kupu UEFA-e, gdje će 17. srpnja odigrati i prvu službenu utakmicu u pretkolu eliminarijalu albanskih predstavnika Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put nastupio u Kupu Uefa, nakon pet uspješnih izlazaka u Europu kroz Intertoto kup. Slavena su u 1. pretkolu eliminiirali albanski predstavnik Teretu iz Drača (6:2 u Koprivnici, 2:2 u Draču), dok su se od natjecanja oprostili u 2. pretkolu, gdje je bolji bio turski Galatasaray s dvije pobjede od 2:1.

Zdrijeb 1. pretkola Kupa UEFA-e održat će se 27. lipnja. Za sada je lani prvi put

Novo iz asortimana Dolcela: mješavina za palačinke

Ovih dana na policama trgovina našao se još jedan Podravkin proizvod pod markom Dolcela. To je Dolcela mješavina za palačinke, 200g.

Priprema tijesta s ovom mješavinom je vrlo laka, brza i jednostavna, a jedno pakiranje dovoljno je za pripremu 10-12 palačinika. Mješavina za palačinke Dolcela savršena je kombinacija brašna, mlijeka, jaja, šećera i soli, kojoj treba dodati samo vodu kako bi se dobilo gлатko tekuće tijesto slatko - slanog okusa pa se tako može veoma dobro kombinirati sa slatkim i slanim nadjevom i - evo idealne slastice za djecu i odrasle.



Promotivna prodaja Lino instant čajeva u prodavaonicama Super Konzuma

Kupci dobivaju - Lino loptu za plažu

Od 19. 6. do 31. 7. 2008. u prodajnim centrima Super Konzuma provodit će se promotivna prodaja Lino instant čajeva u cilju jačanje imidža i poznatosti marke Lino koja ima dominantni tržišni položaj u kategoriji dječje hrane, a potkategorija dječji instant čaj je brzorastući segment u prodaji.

U ovoj promotivnoj akciji za svaki kupljeni Lino instant čaj, potrošači dobivaju - Lino loptu za plažu.



Danas nagrade u nagradnoj igri "Dolcela - 10 slatkih godina!"

Izvlačenje dobitnika u nagradnoj igri Dolcela "10 slatkih godina!" održat će se u petak 13. lipnja (danas) u gastronomskom centru "Štagelj" s početkom u 14 sati. Nagradna igra trajala je od 1. ožujka do 31. svibnja 2008. godine, a za sudjelovanje je bilo potrebno sakupiti tri kupona s pakiranja uključenih u nagradnu igru te zajedno

s osobnim podacima, adresom i brojem telefona poslati do kraja svibnja u Podravku. U nagradnoj igri mogli su sudjelovati svi građani s prebivalištem u Republici Hrvatskoj, osim zaposlenika Podravke d.d. i članova njihove uže obitelji. Dabitne očekuju vrijedne nagrade, o čemu više u sljedećem broju.

Zabilježeno na pokusnom polju Podravkinog Razvoja sirovinske osnove na Danici

Ispitivanje novih sorti povrća za potrebe prerade u Tvornici Kalnik

Piše i snimio: **Slavko Petrić**

Trenutno su na pokusnom polju Razvoja sirovinske osnove Podravke na Danici u punom zamahu poslovi vezani za ispitivanje sortimenta, novih tehnologija i zaštite povrća. Prema riječima dipl. inž. Mladenka Turka, direktora Službe, ove će se godine na uzgojnim površinama u pokusima testirati više desetaka novih sorti graška, paprike, krastavaca i nekih drugih povrtnih kultura koje se preraduju ili će se u Podravki preradivati.

- Za vrijeme testiranja svojstva novih sorti se uspoređuju sa standardnim sortama koje se već nalaze u proizvodnji. Osim dobrih agronomskih svojstava sorti, izuzetno je bitna prikladnost novih sorti za dobivanje visoko kvalitetnih preradivina u preradbenim procesima. Rezultati naših istraživanja veoma su važni za razvoj sirovinske osnove, jer samo visoka razina ekološke proizvodnje i uvođenje u proizvodnju novih i vlastitih selekcioniranih sorti može osigurati visoku kvalitetu, zdravstvenu i pravnu sigurnost u proizvodnji te stabilnost u opskrbi povrćem po prihvatljivim cijenama - rekao nam je direktor Turk.

Na pokusnom polju na Danici zatekli smo ekipu stručnjaka koja na nešto više od 4000 kvadrata brine o nasadiima u pokusnoj proizvodnji. Dipl. inž. Tamara Telic rekla nam je da je trenutno najviše pažnje posvećeno uzgoju krastavaca, grašku, grahu mahunaru, cikli i patlidžanima. Krastavci su posadeni na 200 kvadratnih metara zemljine površine i to pet hibridnih sorti, od kojih su dvi-

je standardne a tri su usporedive s njima.

- Nama su potrebni krastavci za kiseljenje. Nakon tri berbe, iz Podravkinog laboratorijskog obavljanja dobite ćemo ocjene kvalitete uzgojenih i preporuke za uzgoj kod kooperativa. Isti postupak obavljaćemo i s paprikom od koje su u pokusnoj proizvodnji zasadene 22 sorte, što standarda da što novih. I tu će slijediti odabir plodova i mjerjenje suhe tvari što će biti važno za preradu u varaždinskom Kalniku. Od graška u pokusnoj proizvodnji je 14 hibrida. Tu nam za utvrđivanje čvrstoće zrna služi stroj tenderometar koji to mjeri. Od graha mahunara u pokusnoj je proizvodnji posađeno pet sorti, a osim spomenutih kultura u pokusnoj proizvodnji su i cicla i patlidžani - rekla nam je Tamara Telic. ■



Tehnolog Domagoj Švabek, inženjerka Tamara Telic i tehničarka Iva Orošić - Crnjak pomno prate uzgoj povrtnih kultura na pokusnom polju na Danici

RECEPT TJEDNA

Ukusna seljačka pita

Sastojci za 4 osobe:

750 g krumpira
100 g luka
10 ml ulja
500 g mljevenog mesa (mješavina junetine i svinjetine)
1 žlica mješavine češnjaka i limuna
1 goveda kocka Podravka
pola šalice vode
125 g smedih šampinjona
50 g dvostrukog koncentrata rajčice Podravka
250 g nasjeckane rajčice
1 žličica soli
prstohvat ružmarina
prstohvat timijana
prstohvat origana
50 ml mlijeka, 30 g maslaca
150 g naribananog sira edamera
Priprema:
Krumpire ogulite, prepovoljite i kuhajte u kupeći vodi dok ne omekšaju. Luk narezan na kockice popecite na ulju, dodajte



mljeveno meso, mješavini češnjaka i limuna, govedu kocku i vodu. Kad meso postane mekano i rastresito, dodajte na lističe narezane šampinjone, koncentrat rajčice, nasjeckane rajčice, sol, ružmarin, timijan i origano. Sve zajedno dobro izmiješajte. Kuhajte još 5-10 minuta. Pripremljenu smjesu raspoređite u okruglu posudu za pečenje. Krumpir zgnječite, dodajte malo mlijeka i maslaca da dobijete pire. Pripremljeni pire raspoređite po mesu i na kraju pospite sirom. Ovakvo pripremljeno jelo stavite u pećnicu na 220°C par

coolinarika.com
Hrvatska, zabava, druženje - UVJET SA SRCEM

KARIKATURA

