

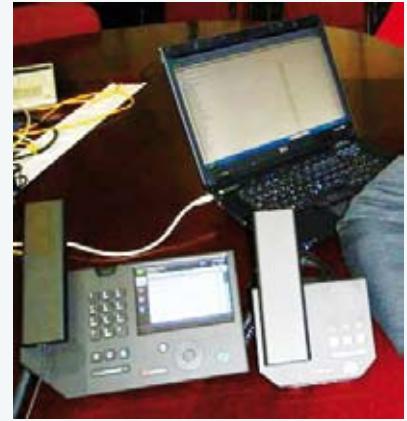
Pola stoljeća
proizvodnje
mesnih
konzervi
u Podravki

Str. 4 - 5



Primjenom najnovije
Microsoft UC
tehnologije u
Podravki znatno
smanjeni troškovi
komuniciranja

Str. 3



ISSN - 1330-5204

Godina XLVI • Broj 1857 • Petak, 26. listopada 2007.



PODRAVKA

L I S T D I O N I Č K O G D R U Š T V A ' P O D R A V K A ' K O P R I V N I C A

Podravka na sajmu ANUGA u Kölnu

Podravka predstavila novi proizvod Vegeta natural, univerzalni dodatak jelima vrhunske kvalitete, te assortiman fixeva



Podravkini promotori kulinarstva Branko Takač i Zoran Delić pripremali su kulinarske prezentacije jela s Vegetom natural i fixevima, a brojni posjetitelji rado su ih degustirali

Tekst i snimke:
Marina Štefotić
koordinator promotivnih aktivnosti u Marketingu

Najveći svjetski sajam prehrane ANUGA održan je po 29. put u Kölnu od 13. do 17. listopada. Svoje proizvode predstavilo je 6.607 izlagača iz 95 zemalja na prostoru od 304.000 kvadratnih metara. S udjelom inozemnih izlagača od 83 posto ANUGA se pokazala internacionalnijom nego ikada do sada. Kroz 11 paviljona prošlo je 163.000 stručnih posjetitelja iz 175 zemalja.

Novi trend Wellfood

Novi pojam na području proizvodnje hrane je Wellfood - trend prema zdravoj prehrani s jedne strane i osjećaju zdravlja i fitnessa. Više od 1.180 izlagača predstavilo je svoje Health & Functional Food proizvode što je 70 posto više nego na istom sajmu prije dvije godine.

Uz izlaganje proizvoda, uglavnom prehrambenih, svakodnevno su organizirani broj-

ni seminari, prezentacije i radionice.

U ponedjeljak 15. listopada održano je predstavljanje hrvatske prehrambene industrije pod nazivom "Hrvatska pred ulaskom u EU - razvojne mogućnosti hrvatske prehrambene industrije". Forum su organizirali Generalni konzulat RH i Privrednakomore pokrajine SRW. Podravkin izložbeni prostor posjetili su predstavnici Generalnog konzulata u Düsseldorfu - generalna konzulica Katarina Trstenjak, Ministarstva vanjskih poslova i europskih integracija, Ministarstva poljoprivrede, šumarstva i vodnog gospodarstva.

Hrvatsku je - uz Podravku - na Anugi predstavljalo još šest izlagača: Kraš, SMS, Agrokor, Jamaica, Rijeka, Kralj Bar-Vil Zaprešić te Hrvatska gospodarska komora.

Izložbeni prostor Podravke bio je smješten na 99 četvernih metara. Otvorenost i preglednost izložbenog prostora bili su osnovna baza koncepta cijelog idejnog rješenja.

Koncepcija izlaganja Podravke bazirala se na predstavlja-



Podravkini proizvodi Vegeta natural i assortiman fixeva izloženi na sajmu na Anugi u Kölnu

nju novog proizvoda Vegeta natural kao univerzalnog dodatka jelima vrhunske kvalitete koji ne sadrži pojačivače okusa. Također, predstavljen je i assortiman fixeva pod markom Vegeta u novoj ambalaži.

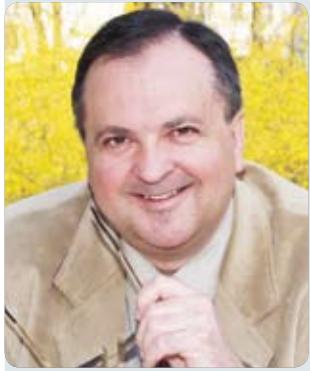
Kulinarske prezentacije

Uz atraktivni izložbeni prostor komuniciralo se s poslovnom publikom i posjetiteljima sajma putem kulinarskih prezentacija jela s Vegetom natural i fixevima na samom štantru. Recepti su izrađeni u Kulinarskom centru Podravke a jela su pripremali Podravkini promotori kulinarstva Branko Takač i Zoran Delić. Partneri Podravke koji su posjetili izložbeni prostor bili su: Metro Grupa, Rewe Grupa, Kaufland, Citti, Importhaus Wilms te Fa. Nergiz GmbH Gronau, Fa. Kreis Innsbruck, Fa. Kelmencii GmbH Ratingen, Fa. Medi-Food GmbH München, Fa. Edex Nizozemska, a naš stand posjetili su i Podravkini partneri iz Australije (Marco Polo), SAD-a, Rusije, Velike Britanije, Ujedinjenih Arapskih Emirata, Poljske, Grčke i dr. ■

NAŠA POSLA

Na vrhu po odljevu mozgova, na dnu po korištenju stručnjaka

U inozemstvo odlazi 29,4 posto onih koji završavaju visoko obrazovanje, po čemu je Hrvatska europski rekorder, a odmah iza nje je i Bosna i Hercegovina



Piše: Željko Krušelj

Još jedno veliko međunarodno istraživanje u cijoj je pozadini Svjetska banka suočava nas sa spoznajom kojom se nije baš ugodno suočiti. Nema, naime, nikakvih dilema o tome da bude Hrvatska željela biti zemlja znanja, budući da je to najbolji način ostvarivanja visokih stopa gospodarskog rasta, ali neki je trendovi u tome vrlo ozbiljno spustavaju. Istraživanje o odljevu mozgova, dakle visokostručnih kadrova, napravljenog na svjetskoj razini, pokazuje da je Hrvatska u tome prva u Europi.

Taj problem postaje nešto jasniji ako se ima na umu da je zemlja još nedugo bila istodobno suočena s ratom i tranzicijom, sa svim negativnim posledicama na socijalnu strukturu društva. Uzakivalo je na to i pred tri godine provedeno istraživanje instituta "Ivo Pilar", gdje je uočeno da 75 posto studenata razmišlja o odlasku iz zemlje, a motivi su se kretali od znanstvenog usavršavanja do većih plaća i boljih uvjeta rada. Cinjenica da je svaka treća osoba s fakultetskom diplomom i realizirala takvu mogućnost mora zarađivati sve hrvatske državne i obrazovne institucije, ali ih i mobilizirati na upravljanje učenog stresa.

Preciznije rečeno, u inozemstvo odlazi 29,4 posto onih koji u Hrvatskoj završavaju visoko obrazovanje. Od tog da je se naknadno tek manji dio vraća u zemlju, na što bitnije ne utječe ni poziv resornog ministarstva i neke stimulativne mjeru koje im se osiguravaju. Zacijsko nije slučajno da je iz nas na toj "crnoj" tablici Bosna i Hercegovina s 28,6 posto onih koji odlaze s diplomom, s obzirom da je prolazila isti put kao i Hrvatska. Pri vrhu su i druge zemlje regije: Makedonija s 20,9 posto, Albanija s 20 posto te Srbija sa 17,4 posto, a nešto je povoljnija situacija samo u Madarskoj s 12,1 posto. Usporedbi radi, normalnom se migracijom visokostručnih kadrova smatra ona između pet i deset posto, u kojim su okvirima i gotovo sve stare članice Europe unije. ■

Razgovor: Ante Bilić, direktor Prodaje Hrvatska - Regija Istra

Još jedna uspješno održana sezona u Istri

Razgovarao i snimio:
Boris Fabijanec

Situacija nije bolja ni kad se pogleda iz svjetskoga ugla. Po kriteriju da se u migracijama uzimaju u obzir iključivo one koje su starje od 22 godine, Hrvatska je opet prva u Europi. Projekti da je u tim dobim skupinama otišlo iz zemlje čak 18,9 posto hrvatskih državljanina s fakultetskim diplomom, po čemu je ona 14. od 195 istraženih zemalja. Ispred nje su vrlo srošne, ratovima razorenе i politički nesigurne zemlje poput Haitija, koji je i apsolutni rekorder u odljevom od 73,7 posto, kao i niza afričkih i azijskih zemalja (Obala Bjelokosti, Mozambik, Gana, Kenija, Uganda, Somalija, Angola, Sri Lanka, Ruanda, Laos, Afganistan, Nikaragua). Očito je da je jedino rješenje otvarati netom diplomirom osobama mogućnost brzog zapošljavanja, znanstvenog usavršavanja, ali i povećavati broj studenata, u čemu bi moglo biti prostora i za koprinčike svečilične ambicije.

No, ni u stvaranju tih predviđeta na stojimo sasajno. Gotovo su istodobno objavljeni rezultati još jednog istraživanja na razini srednjoeuropskih zemalja i Turske kao kandidatkinje za Europsku uniju. Napravio ga je Lisbon Council, specijaliziran za ispitivanje uloge ljudskog faktora u ekonomiji i socijalima. Tu je Hrvatska, pak, na posljednjem mjestu, jer taj ljudski faktor u razvoju najslabije koristi.

Veličine amplitute u sezoni

- S obzirom na specifičnost istarskog tržista, u kojem segment Podravka ostvaruje danas veće promete - u gastru ili retailu?

- Četvrtinu prometa od ukupnog biznisa u Istri ostvaruje-



mo u gastro segmentu što u ukupnom prometu na tržistu Hrvatske čini oko 12 posto, a tendencija je da je godine u godinu raste. Istarsko tržiste je definitivno prevažno tržiste za Podravku, s udjelom u nacionalnom proizvodjaju od oko 8,5 posto i ono je jedno od najrazvijenijih u Hrvatskoj, a tu je i najveća konkurenca. Ona se posebice odražava u našem nausitnijem nastupu - gastro tržistu. To je tržiste izuzetno senzibilno, a to prije svega znači da je cijenovo osjetljivo. Najveći broj naših kupaca svoje potrebe zadovoljava putem javnih natječaja i tu je interesantno da sve robne grupe, ako hoće raditi, moraju imati prilaznost cijena. Zbog toga smo često u prilogu da moramo prodavati "mercedes po cijeni fiće", kako bismo suradivali s partnerima. S druge strane, takođe je riječ o poljoprivredi, učinkovitoj i slijepoj našim kupcima, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. Božiće obzira na specifične zahtjeve naših kupaca, radijemo se kvalitetno servisiramo partnerima, donosimo potrošačima uvažavajući svaku narudžbu, pa čak i često minimalne količine, jer kupac u gastru kada se odluči za naše proizvode, nema izbora kao što imaju kupci u restoranu. To je planirano i računa na našu dostavu, a naša je poslovna filozofija oduvijek bila da ga ne iznevjerimo.

Partnerski i prijateljski odnosi

- Prema podacima Hrvatske turističke zajednice, od

Kada još govorimo o specifično-

U Koprivnici održan prvi Sajam poslova

U organizaciji Hrvatskog zavoda za zapošljavanje u Koprivnici je održan prvi Sajam poslova u Pučkom otvorenom učilištu. Prvi ovakav sajam poslova za cilj imao je omogućiti bolju usklađenost ponude i potražnje na tržistu rada. Ovim se putem predstavio dvadesetak uspješnih poslodavaca s područja Koprivničko - križevačke županije te predstavnici institucija koje se bave problematikom zapošljavanja. Sajam poslova je načinjen jednog stručnjaka iznimno visoke Hrvatske je apsurd utočištu već što ona po ulaganju u školovanje svoje visokoobrazovane osobe na sredini spomenute srednjoeuropske tablice s 96.000 dolara, dok je prva susedna Slovenija s 156.000 dolara. Koliko je stara Europa i u prednosti, dovoljno govoriti podatak da je u njoj prosječna ulaganja po školovanim osobama 242.000 dolara. ■

ran za uzvanike. Veliki video zid izlaganja su iskoristili za svoje predstavljanje, a Podravka i Belupo pripremili su video spotove, korporativne filmove i prezentacije za prikazivanje. Na prvom Sajmu poslova održan je i okrugli stol na temu cijeloživotnog učenja, a u čemu koprivničko Pučko učilište prednjači u državi.

U Koprivničko - križevačkoj županiji do 30. rujna na Zavodu za zapošljavanje evidentirano je 6.325 nezaposlenih osoba, što je 14. posto manje od lanjskog prosjeka, a i 11. posto manje od državnog projekta, a ujedno je i najmanja nezaposlenost u zadnjih sedam godina. Oko 800 osoba odrasle dobiti trenutno prolazi osnovnoškolsko obrazovanje u Pučkom

učilištu u Koprivnici, koji kasnije mogu polagati pedesetak većilišta i koji su tom prilikom izrazili želju da se zapošle u većim koprivničkim poduzećima poput Podravke i Belupa. V. Indir

prisustvovalo najviše studenata i koji su tom prilikom izrazili želju da se zapošle u većim koprivničkim poduzećima poput Podravke i Belupa. V. Indir

Veliko zanimanje mladih na sajamskom prostoru Podravke, Danice i Belupa (snimio N. Wolf)

Primjenom najnovije Microsoft UC tehnologije znatno smanjeni troškovi komuniciranja prema našim internacionalnim uredima

Pozivi prema i između internacionalnih ureda za "0" kuna

Dobi Podravka uspješno ostvarila svoju viziju i misiju, svi njeni djelovi trebaju ispuniti vlastitu viziju i misiju. Tako je i misija Podravke Informatike "Doprinjeti poslovnom uspjehu kompanije korištenjem informacijskih i komunikacijskih tehnologija" dok je vizija "Biti inovativna i fleksibilna organizacija koja kvalitetno, brzo i čijenom konkurentno predviđa i zadovoljava potrebe kompanije i svojih korisnika". Iz toga je proizašao projekt koji je za cilj imao smanjenje troškova komuniciranja u Grupi Podravka. Dobrim dijelom projekta je uspješno realiziran sklapanjem novog ugovora s telekom operaterom i zamjenom postojećih komunikacijskih tehnologija s jeftinijima i bržima. Projektom su ostvarene znatne uštede i povećane su brzine komunikacijskih ureza između naših ureda u Hrvatskoj, te neke zaostavljene u svrhu povećanja konkurentnosti i profita?

- U prvih devet mjeseci ove godine ostvarili smo planirane rezultate, a i sezunu smo dobro odradili, bez obzira na svu njenu zahtjevnost. Tu prije svega trebaju spomenuti veliki trud rukovoditelja plana i analize. Nakon više od 1 i pol koprivničkog radnog staža odlazi u umaku tvornicu Povrće gdje radi na poslovima plana i analize, ekonomsko-financijskim, te općim poslovima. U svibnju 1989. godine prelazi u Robni promet tadašnjeg Podravkog Marketinga i vodi prodaju na području Istre. Prije tri godine na tržištu istarskog tržista postaje samostalna i Ante postaje direktor. Komparativno prodaju na istarskom tržistu nekad i danas. Ante kaže:

- Prodaja prije gotovo dvadesetak godina i danas nema veze jedna s drugom. Iako je Podravka i tada bila jedna eminentna kuća kao i danas, koncem osamdesetih i početkom devedesetih godina organizacija terena u Istri je uvjetovala da smo imali odnose s svega 12 kupaca. Svi su oni bili organizirani u trgovacku zajednicu "Istranca", te je zapravo tadašnja organizacija u koju su uključivali i kupci s istarskog tržista, onda je ono izuzetno sezonsko. Postoje velike amplitude u prodaji ljeti - zima, te u prvom kvartalu radijno velike pripreme za sezonu, u drugom kvartalu počinje oživljavanje, u trećem je samo pitanje distribucije. Osim toga, istarsko tržiste je vrlo zahtjevno i u pogledu logistike, jer je kod najvećeg broja naših partnera mora funkcioniратi "just in time". To znači - ili će funkcioniратi i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uvek prihvatio pravila i etičke funkcioniratu i radići, ili će gledati kako neki drugi radi. Tu greške ne smiju biti, a to se posebno manifestira u ljetnim mjesecima kada najveći broj naših kupaca iznistrada se robe doveze u ranim jutarnjim satima, ali i u nekim većim istarskim gradovima nabava i dostava su limitirani ulazom u grad s teretnim dostavnim vozilima najkasnije do devet sati ujutro. To je teško očekivati da se održi s ostatim pravim, uspješnim ljudima, te da neki način biraju mesta gdje i s kime će se susresti. Osim toga, ja sam u životu uve

PODRAVKA NA BURZI**Trezor nema utjecaja na kretanje cijene**

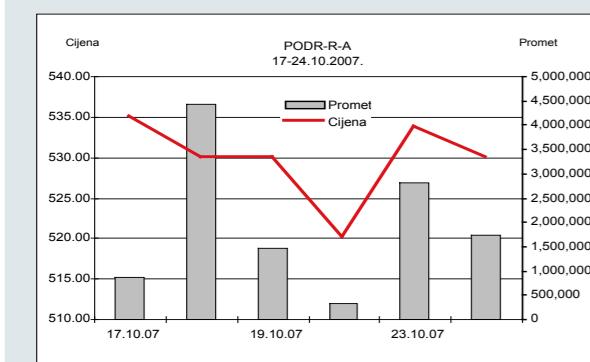
Piše: Mario Gataš,
burzovni analitičar
Poslovnog dnevnika
info-puls@zg.htnet.hr

Prateći dionice Podravke posljednjih tjedana lako je uočiti dvije konstante koje više-manje redovito prate trgovinu. Prva je neobično intenzivna aktivnost trezora, koji sustavno gradi svoju poziciju u vlasničkoj strukturi i posljednjim je potezom (kupnjom nešto manje od 11 tisuća dionica) stigao do 0,83% vlasničkog udjela. Prema tržišnim cijenama, taj je paket te-

žak više od dvadeset milijuna kuna, što je poprilično respektabilna brojka, i otruplje korespondira s kategorijom ostvarene dobiti tvrtke u prvih šest mjeseci ove godine.

Share buyback, ili tisk uplastičnih dionica, teorijom djeluje pozitivno na cijenu dionica, no u ovom slučaju znatniji učinak zapravo i nije bilo. U posljednjem tri tjedna cijena dionica bila je unutar relativnog uskog oscilacijskog raspona (520 - 540 kuna), ne nudeći previše razloga za zadovoljstvo.

Datum	Vrijednosnica	Cijena	Promet
17.10.2007	PODR-R-A	534,98	868,945,42
18.10.2007	PODR-R-A	530,01	4,418,068,16
19.10.2007	PODR-R-A	530,00	1,464,623,01
22.10.2007	PODR-R-A	520,01	335,267,50
23.10.2007	PODR-R-A	533,77	2,800,263,21
24.10.2007	PODR-R-A	529,98	1,739,376,56

**Godišnji sastanak Hrvatskog društva za hipertenziju održan u Podravki**

U Podravkoj konferencijskoj dvorani održan je 19. listopada godišnji sastanak Hrvatskog društva za hipertenziju. Ovom prilikom promovirani nacionalni program za smanjenje unoša soli jedan od ključnih razloga povisjenog krvnog tlaka, koji je pod pokroviteljstvom Akademije medicinskih znanosti Hrvatske raden zajedno s Hrvatskim društvom za aeroslošku. Govorilo se i o novim smjernicama u liječenju dijabetičara te o ulozi diuretika u liječenju hipertoničara.

Na skupu je bilo govorova o novim smjernicama za liječenje hipertoničara koje su ovog lipnja objavljene u Milanu, te o novim smjernicama za liječenje dijabetičara.

Na ovom stručnom skupu predstavio se i Belupo predavačem pod nazivom "Diuretički u liječenju hipertenzije". Glavni sponzori sastanka bili su Podravka i Belupo.

Čokolino višebojac na Krku

Natjecanje Čokolino višebojaca održano je 18. listopada u OŠ "Fran Krsto Franjočić" u Krku. Održalo se u dvorani srednjih škola pa su uz učenike osnovne škole podršku s tri-

bina pružali i srednjoškolci, a u kulturno-umjetničkom programu sudjelovali su učenici svih područnih škola koje djeluju pri matičnoj školi. Pobjednica među djevojčicama je Mlađa Mrakovčić iz sedmog razreda, dok je najbolji među dječacima bio učenik petog razreda Bruno Žic. Gosti su bili rukometnički Mirza Džomba i pjevač Dražen Turina Šajeta koji su svojim aktivnim sudjelovanjem, poput skakanja u vrećama, izvedenjem slobodnih bacanja i penala, potezanjem užeta i pjevanjem - odusevili prisutne.

Sljedeći broj našeg lista izlazi u petak, 9. studenoga

Četrdeset godina u istoj tvornici

Kada cijeli svoj radni vjeck provedete u jednoj tvrtki, i to čak 40 godina, onda je to svakom slučaju za svaku povalu. Riječ je o radniku Podravke Tvornice Povrće u Umagu Franku Gržaniću. Franko se u toj tvornici kao sezonač zaposljen 1967. godine radeći u proizvodnji i on je zapravo tada bio osmi djelatnik te tvornice koja je djelovala u sklopu Mirne Novigrad, a primarna proizvodnja bila je riba. Tek malo se preradivala rajčica. Dodatnim školovanjem Frank postaje radnik na održavanju i na tom mjestu radi i dan-danas. Naravno, u 40 godina rada bilo je puno lijepih, a povremeno i manje lijepih trenutaka. Ovaj simpatični čovjek i dalje je pun životnog optimizma te kao topa odgovara na pitanje kada mu je bilo najčešće raditi?

- Iskreven govorice, najteže i najbolje je bilo raditi od 68. do 85/86. godine. Radnici su bili zadovoljni, dobri osobni dohodci, kvalitetni meduljski odnosi, a i mi smo bili puno mladi... Tvorница se razvijala, nikome nije bilo teško raditi. Kolega i ja smo bili na održavanju i radili smo smjeji od 12 sati, a tijekom sezone radilo se i nedjeljom, pa čak ponekad i po 18 sati. Nije se pitalo za redno vrijeme, a taj je prekovremeni rad bio i dobro plaćen. Jednom mi je krajem sezone tadašnji direktor Ta-

dija Olujić rekao da sam dobio i više od njega... - Dobro, Franko, nakon 40 godina staza, koji su vaši planovi. Hoćeš li u mirovinu?

- Usvijek su moje namjere bile da iz Podravke odem u redovnu mirovinu, ali bojam se da moj plan baš i neće biti u potpunosti ostvaren...

- Pa Podravka je uvijek imala senzibilitetu za svoje radnike... - Dobro, slazem se, i stoga sve više razmisljam da uđem u Podravkin plan otpremnine, ako će to biti moguće. Ne bi imalo smisla da odem u prijevremenu mirovinu za koju sam znate koliko je niska te da pod stare dane jedva vežem kraj s krajem.

B. Fabijanec



Proizvodnja mesnih konzervi prije nekoliko desetljeća

njenja, u kojoj su radnici ručno u limenke stavljač komade kuhanog mesa, ulijevale pripremljenu umak, (s izuzetnim osjećajem za preciznost), nakon čega su limenke zatvarane na poluautomatskoj zatvarači (20-30 kom./min., te 60 kom./min.).

I

stroj za rezanje mesa, te punilica za meso u limenke.

Nova mesna industrija

Daljnijem razvojem završene su i pripreme za izradu projekta nove Klaonice i hladnjače 1971. g. čija je izgradnja počela 1973. godine sruštve su stvoreni uvjeti za novi "industrijski grad" na Danici kraj Koprivnice. Tim velikim i značajnim projektima ujedno se otvorilo novo poglavlje ne samo u razvoju Podravke već Koprivnice i Podravine u cjelini. Istovremeno se proizvodnja govedinskih i kokoških juha u kesičima i briškama, kao i gulas je u laboratorijskim uvjetima napravljene su i prve mesne konzerve: simeonski konzerva s kuhanim govedinom mesom, pileticama i kokošja pšteta. Bili su to počeci uz kojega se svakako zanimljivo sjećanje tadašnjih poslovnika Stjepana Milosa, Mlje Trešćec i Stepana Bajzak o samoj proizvodnji mesnih konzervi, kao neposrednih sudionika tih povijesnih događanja.

"Govede meso dozvolio se iz počinka 3 (klaonica), ručno se rezalo na kocke, a zatim stavljalo u duplikatore gdje se nakon kuhanja od oko 4 sati kutlačama odvajalo i ponajprije neumornom stručnom radu Podravkih istraživačkih timova. Istovremeno svake se godine realizirala i ponova investicija vezana uz susjednu liniju na uglačivanje, tako da se od 100 litara bujona, 1960. kupljeno 5 novih duplikatora, 1963. puštena u rad obnovljena hladnjača, 1965. izvršena je rekonstrukcija klaonice, nabavljen separator za mesni ekstrakt, stroj za pranje i brišanje limenki,



"Njegovo veličanstvo" - Podravkin govedi gulaš



Proizvodnja Podravkih mesnih konzervi na modernoj tehnologiji i u uvjetima prema svjetskim standardima

ma proizvodnje, stručan tehnički i tehnički kadar zadovoljili stroge propise inozemnih inspekcijskih, te već prije postojeći izvozni broj HR 139, omogućio je još veći izvoz konzervi a posebice govedeg gulaša na probiljivo tržište Europe (Engleska, Njemačka, Švicarska, Grčka, Italija), pašta raznih okusa i pakiranja, gotovih mesno-povrtnih jela, smrznutih gotovih jela, kondenziranih juha u limenki i sl. Moderni pogon, savršena zdravstvena i higijenska kontrola u svim fazama

ma proizvodnje, stručan tehnički i tehnički kadar zadovoljili stroge propise inozemnih inspekcijskih, te već prije postojeći izvozni broj HR 139, omogućio je još veći izvoz konzervi a posebice govedeg gulaša na probiljivo tržište Europe (Engleska, Njemačka, Švicarska, Grčka, Italija), a nešto kasnije i na tržište SAD-a, Kanade i Australije. Period od

1987., pa sve do današnjih dana obilježen je daljnjim širenjem asortimenta na glaskom na jela od usmjerenog mesu, te jela na bazi kokošjeg i piletčeg mesa. Take su nastale: mesni ragu bolognese, piletice okruglice u umaku od rajčica, piletice okruglice u ulovakom umaku, mesni ragu sa šampinjonima, čardak pašteta i podravska pašteta, slozenac sa svinjetinom, paprika svinjetinom, te brojna jela za vanjsku tržišta.

Visoki standardi

Osim stručnih razvojnih timova, te marljivih i savjesnih djelatnika u svim fazama proizvodnje, nezaobilazni segment za dobivanje kvalitetnog i zdravog proizvoda bila je uvijek, a to je i danas, funkcija kontrole kvalitete. U citavoj

povijesti razvoja mesnih konzervi proizvodnja kvalitetnog i za ljudsku prehranu zdravstveno ispravnog proizvoda bio je primarni cilj. Od 1998. svih segmenta proizvodnje vodenih su i kontrolirani putem HACCP-sustava, a od 2005. Danica je posjednik Certifikata ISO 9001:2000, kojim se potvrđuje da se razvoj, proizvodnja, prodaja i distribucija mesnih proizvoda obavlja prema propisanim svjetskim standardima. Podravki brand proizvod govedeg gulaša dobio pravo koristenja znaka izvorno hrvatsko, kao proizvod koji zadovoljava visoke standarde potvrđene analizama i certifikatima u neovisnim ustanovama izvan Hrvatske i koji zbog svoje polustotinjne tradicije i nepromjenjene vrhunske kvalitete zaslužuje nositi taj znak autentičnosti i kvalitete, a radi se iz izvornog hrvatskog proizvoda, produkt hrvatskog znanja i iskustva.

Govedi gulaš - Izvorno hrvatsko

Vrijed posebno istaknuti da je Podravkin brand proizvod govedeg gulaša dobio pravo koristenja znaka izvorno hrvatsko, kao proizvod koji zadovoljava visoke standarde potvrđene analizama i certifikatima u neovisnim ustanovama izvan Hrvatske i koji zbog svoje polustotinjne tradicije i nepromjenjene vrhunske kvalitete zaslužuje nositi taj znak autentičnosti i kvalitete, a radi se iz izvornog hrvatskog znanja i iskustva.

Investicije i modernizacija

Nakon što su krajem 2000. godine završene investicijske ulaganja u proširenje i tehničku modernizaciju pogona za proizvodnju kokošarskih i suhomesnatih proizvoda, krenulo se u nabavku suvremenih tehnoloških opreme za pogon Mesne konzerve. Tako je 2003. nabavljena linija za proizvo-

**Snježana Nemec iz skladišta ZP Juhe i Vegeta****MOJ HOBI****U mladosti vrsna atletičarka, a danas peče izvrsne torte za djecu**

Piše: Slavko Petrić
Snimio: Berislav Godek

U Podravkinim novinama iz 1981. godine u maksi-mirskoj sumi u Zagrebu i prva pobeda među 517 trkačica na tisuću metara. Naporni treninzi, srednju školu prehrambenog smjera završila je Snježana u Koprivnici, praksu obavila na Podravkinom Voću, a pripravnici posao na Juhama najprije kao majstor na stroju. Već na starini Juhama bila je u skladistu, a danas je dvije godine u trčanju bilu su joj tada Zdravkočić i kasnije Zorko, atletičari iz njezinog "faha". Trčala je dobro i na 800 i 1500 metara, ali se "kraljicom sportova" morala oprostiti zbog ozljede Ahilove tešte oskrubljene tek nekoliko utrka u seniorskoj konkurenčiji. S atletičarima, pravim sport-

skim zahvaljenicima, osjetila je čari življnosti i unatoč "ubitčinim" treninzima, nizanju kilometraže. Srednju školu prehrambenog smjera završila je Snježana u Koprivnici, praksu obavila na Podravkinom Voću, a pripravnici posao na Juhama najprije kao majstor na stroju. Već na starini Juhama bila je u skladistu, a danas je dvije godine u izvoznom skladistu svih Podravkih roba. Rad u dvije smjene, putovanje na posao skladistom, radna su svakodnevica već nekadašnje sportska. Dok se Snježana bavila atletikom niti sanjala nije da će danas toliko zaokupiti pečenje torti i uzgajanje cvijeća. Speci-

jalnost su joj torte za djecu koje ima slikovno ovjejkovje, a spremna ih za prijatelje i znanje prigodom rođendana malinšana. Sve su one njenje kreacije, a Miki Mauš, Nina kornjaća, medeki, pesci, auti, njezin su raskošni repertoar. Uziva u tome da nikome ne može odbiti pečenje, jer zna da se djeca tome vezele i uživaju. Može ih raditi u bilo koje vrijeme pa i dva u noći. Cvijeće obožava na način da joj nije "stos" kupovati već osobno ga uzgojiti od pelceru koje njezini crpi u dobrusjedskoj razmjeni. Uvijek raspoložena, spremna na šalu, duhovita, otkriva nam na kraju jednu svoju slabost - voli jesti čokoladu u trčanju.



Nekadašnji asortiman





Novost u liniji Podravkih marmelada

Marmelada brusnica - okus domaće marmelade

Marmelada Brusnica novost je u liniji Podravka marmelada. Proizvedena je bez dodatka konzervansa, umjetnih aroma i sladila, te od pomno biranog voća bogate aromе. Ukušan je i zdrav slatki zalogaj s jedinstvenom bogatom aromom koju poznajemo iz domaćih marmelada.

Brusnica je bobičasto voće, izuzetno bogato vitaminom C i antioksidansima, dokazanoj antibakterijskog učinka. U suvremenom užurbanom



Promotivna kampanja +25% gratis čajeva

Promotivna kampanja +25% gratis čajeva u kojoj se potrošačima nudi pet vrećica čaja više po istoj cijeni traje od 1. studenoga 2007. do 1. ožujka 2008. godine. Sastoji se od aktivnosti dodatnih izlaganja na promo "Podravka" stalu i bočnoj polici te medijalne kampanje u tisku u tom razdoblju. Kampanjom su obuhvaćeni indijski čaj (37,5 g), kamilica (25 g), šipak (75 g) i zeleni čaj (50 g).



svijetu nema više vremena za pripremu domaće zimnice, a Podravka marmelada brusnica upravo je onakva prirodna i ukusna kakvu biste i sami spravili.

Industrijskom preradom voće često izgubi svoj prirodni okus. Niti jedna naknadno dodana aroma ili aditiv ne može zamijeti originalni okus zdravog i zrelog voća. Međutim, puni voćni okus i bogata aroma sočnih crvenih bobica sačuvani su u Podravkoj marmeladi brusnica. I. B.

Akcija prodaje uz prim zamrznutog povrća i gotovih jela

Od 2. studenoga do 1. prosinca provodit će se akcija prodaje uz prim za proizvode iz asortimenta Podravkinog zamrznutog povrća i gotovih jela. U akciji nagradivanja potrošača na prodajnom mjestu održat će se ukupno 100 akcija prodaje uz prim u kojima potrošači mogu osvojiti zdjelu za mikrovalnu, vatrostalnu zdjelu, žlicu za serviranje, kuhinjsku krpu i termo vrećicu.

Promotivna prodaja Clicsa u Podravkinom diskontu

Lino je za Podravkaše pripremio promotivnu prodaju kako bi bolje upoznali Clicse. Promotivna prodaja Clicsa u Podravkinom diskontu trajat će do kraja ovog mjeseca. Clics je belgijski izum, predstavljen europskim trgovinama 2001. godine. Riječ je o novoj, konstruktivnoj i edukativnoj igrački prikladnoj za dob od 4 do 12 godina. Clicsi su dostupni u raznim bojama i jamče ugodnu zabavu, jer djeci svih dobnih skupina omogućavaju ugodno provedeno vrijeme sve dok ne završe započeto i osvajaju srca u više od 25 država svijeta. Inače, Clicsi su druga nagrada u nagradnoj igri "Lino te vodi u Gardaland" pa je Lino za Podravkaše pripremio promotivnu prodaju kako bi bolje upoznali Clicse.



RECEPT TJEDNA

Jambalaya

Jambalaya je najpoznatije i najtipičnije jelo žitelja Louisiane od mesa, povrća i riže. Jelo je europsko - karipsko - afričkog porijekla, a ova verzija je prihvaćena tek nedavno.

Sastojci za 4 osobe:

120 g luka
100 g stabljike celera
130 g zelene paprike
2 žlice ulja
150 g pikantne svinjske kobasice
2 česnja češnjaka
300 g riže dugog zrna
pola žličice kajenskog papra
200 g oguljene i nasjeckane rajčice
400 g račića (bez ljske)
1 pileća kocka Podravka
500 ml vode
400 g nasjeckanog kuhanog pićeg mesa



Priprema:

Luk, stabljiku celera i papriku na-režite i kratko popočite na zagrijanim ulju. Dodajte kobasicu na-rezanu na kolutice i protisnut češnjak te nastavite peći još oko 2 minute. Dodajte rižu, kajenski papar, rajčicu, račiće i kocku te podlijite toplo vodom. Kad zakuha, poklopite, smanjite vatru i kuhatje od 12-15 minuta uz povremeno mišanje dok riža ne omeša. Dodajte pileće meso te još kratko prokuhajte.

Posluživanje:

Pripremljenu jambalu stavite u široke zdjelice i poslužite odmah.
Savjet:
Račiče možete zamijeniti očišćenim repovima škampa. Vrijeme pripreme: 45 minuta.

coolinarika.com
HRANA, ZABAVA, DRUŽENJE - UVJET SA SRCEM

KARIKATURA

