

Otvoreni novi odjeli koprivničke bolnice

Podravka i Belupo donirali suvremeni kardiovaskularni ultrazvuk

Str. 4 - 5



Belupova akcija
Zdravo budi u Koprivnici

Građani provjeravali svoje zdravlje na trgu



ISSN - 1330-5204

Godina XLVI • Broj 1836 • Petak, 20. travnja 2007.



PODRAVKA

L I S T D I O N I Č K O G D R U Š T V A ' P O D R A V K A ' K O P R I V N I C A

Potpisan ugovor o poslovnoj suradnji između Podravke, Gastro Grupe i Nacionalne udruge obiteljskih i malih hotela

Dugoročno partnerstvo za podizanje kvalitete turizma i gastronomije

Piše: Boris Fabijanec
Snimio: Nikola Wolf

skog udruživanja, prvi čovjek Podravke Darko Marinac je, između ostaloga, istaknuo:

Na velika vrata u 135 hotela

- Drago mi je da možemo pokazati da se u Hrvatskoj može raditi na drugačiji način, da se zajednički može stvarati puno više nego što stvori svaki posebno ili u nekakvima drugaćim, nepartnerskim odnosima. Ono što ima kratkoročne ciljeve kratko i traje, te stoga trebamo dugoročnije graditi i sebe, i zemlju, i svoje tvrtke. Jedino što mi možemo raditi je dugoročno građenje partnerskih odnosa, bolju kvalitetu, da hrvatskom turizmu nudimo hrvatsku hranu. Ovaj ugovor je simbioza sve tri grupe koja može biti vrlo kvalitetna i sutra sva tri moramo biti jači, sposobniji, ne zato što bismo pobijedili jedni druge, već da bi bilo više turista u našoj zemlji. Također, intencija je da turisti konzumiraju ono što ne mogu naći u drugim državama, tipično



Ugovor su potpisali Đuro Horvat, Darko Marinac i Šime Klarić

Gastro segment - 20 posto prodaje

Inače, gastro segment u ukupnosti Podravkine prodaće u Hrvatskoj participira 20 posto, a već postaje tradicionalna tendencija da taj segment iz godine u godinu raste, i to dvocifrenim brojkama. Sadašnji potencijal malih i obiteljskih hotela je oko 15 milijuna kuna godišnje. No, malo obiteljsko hoteljerstvo se u Hrvatskoj počelo razvijati prije desetak godina, sustavno prije četiri, a kroz program "Poticaj za uspjeh" omogućene su investicije poduzetnicima za takav oblik turizma. Sada je u Hrvatskoj oko 250 malih hotela koji participiraju u turizmu 7 posto, a cilj je Nacio-

čno naše, kvalitetno i nešto radi čega će se željeti vratiti.

- Posebno je zadovoljstvo biti partner s Podravkom čiji je menadžment prepoznao da može graditi zajedno s nama konkurenčnu poslovnost i održivost. Upravo prepoznavanje naše vizije i misije te naših strateških odrednica postavljenih 2004. godine pokazuje ozbiljnost koliko mi razmišljamo na dugi rok.

Zajednička aktivnost s Podravkom i malim hotelima će imati za cilj stvoriti izuzetno jaki brand - zajednički proizvod koji će biti prepoznatljiv za naše klijente i koji će svima stvoriti dodanu vrijednost te omogućiti razvoj u budućnosti. Velika je čast za Gastro Grupu što smo se danas uspjeli okupiti ovdje i dogovoriti platformu za naš budući zajednički razvoj. Smatram da naši novi organizacijski oblici,

ne samo u Hrvatskoj, nego i u svijetu pokazuju da ih moramo samo dorađivati i da moramo implementirati poslovne procese i standarde koji će nam osigurati konkurentnost na tržištu, a s Podravkom ćemo sigurno biti ozbiljan partner u regiji - izjavio je nakon potpisivanja ugovora Đuro Horvat.

Zadovoljan je bio i Šime Klarić, predstavnik 135 hrvatskih malih i obiteljskih hotela:

- Uz sadašnje male i obiteljske hotele koji su članovi udruge, preko 50.000 domaćinstava koja se bave turizmom prate zbivanja u Udrudi i upravo racionalizacija nabave te izlaz na tržište i standardi koje Udruga postavlja su zapravo smjernice za sve one poduzetnike koji se bave i koji se žele baviti turizmom. S te strane ja vidim velike mogućnosti u suradnji s vodećom prehrambenom industrijom u Hrvatskoj - Podravkom, s njenim čelnicima koji razumiju male ekonomije kao što je naša i koji u tom pravcu, u suradnji s Gastro Grupom, čine napore u izgradnji kvalitetnijeg hrvatskog turizma - rekao je Šime Klarić.

Eno-Gastro klaster

- Smatram da Podravka kao proizvođač kvalitetne hrane ima mjesto u ponudi Gastro Grupe i u konačnici prema turizmu. Mogu obećati od strane Podravke da ćemo se sigurno svojim potruditi da budemo još bolji i kvalitetniji, da budemo još bolji partner u smislu kvalitete, ponude, inovativnosti, novih proizvoda koji svakako imaju mjesto na integralnim stolovima i na policama trgovina, odnosno u ponudi Gastro Gruppe. Ovo nije početak suradnje, - "Info Call Centar". ■

jer mi surađujemo već nekoliko godina, ali ovo je sigurno jedan kvalitetan iskorak koji neće stati na potpisu ovoga ugovora i na ovom projektu, nego se otvara niz novih perspektiva - istaknuo je član Uprave Podravke Miroslav Vitković.

Ugovorom je definirano sudjelovanje Podravke na projektu Udruge "Eno-Gastro klaster", a to znači da će Podravki promotori kulinarstva aktivno sudjelovati u projektu kroz organizaciju stručnih seminara sa ciljem transfera znanja za osoblje članova Nacionalne udruge. Uz to, Nacionalna udruga obiteljskih i malih hotela će omogućiti Podravkinim promotorima da u okviru istraživanja tržišta testiraju nove proizvode u njihovim objektima, a Podravka će također podržati i projekt Udruge "Info Call Centar". ■



Minimalac kao pola prosječne neto plaće

Usvoji li Sabor sindikalni zahtjev, minimalne bi plaće odjednom porasle za znacajnih 16-17 posto. U praksi bi taj porast bio u nizu tvrtki i mnogo veći jer se isplaćuje osjetno manje od zakonske osnovice za obračun doprinosa za mirovinsko osiguranje



Piše: Željko Krušelj

Hrvatska spada među manji broj evropskih zemalja koje još nemaju zakonski određen minimum plaće. Država je odredila jedino najnižu osnovicu za obračunavanje i plaćanje doprinosa za mirovinsko i invalidsko osiguranje, koju trenutno iznosi 2298 kuna. Postoji, doduše, i kolektivni ugovor između Vlade, Udruge poslodavaca obrtnika, malih i srednjih poduzetnika, štedno-kreditnih zadruga i stranih predstavništava Hrvatske te Saveza samostalnih sindikata Hrvatske i Matice Hrvatske sindikata javnih službi, po kojoj visina najniže bruti plaće ne može biti niža od spomenute obračunske osnovice.

Poslodavci koji nisu članovi tih udruga, a većina je takvih, nisu imali obvezu držati se toga kolektivnog ugovora, dok odlukom resnog ministarstva obvezu minimalne plaće nije prenesena na sve poslodavce. No, u praksi su mnogi od njih s radnicima zaključili posebnu ugovore o radu, koji visinu plaće uvjetuju ostvarivanjem nerealnih normi, ili se rad za minimalnu plaću ostvaruju uz znatno veći fond radnih sati od prosječnog. Tako se u praksi događa da dio radnika, pa i onih u Koprivničko-križevačkoj županiji, kako to potvrđuju sindikalna izveštašica, za punu satnicu dobiva samo 1000 - 1500 kuna, što je ispod svakog egzistencijalnog minimuma. Isto se tako događa da se dijelu zaposlenika plaću doprinosi samo za najnižu osnovicu, dok se ostatak isplaće "na ruke".

Sto bi značilo prihvatanje spomenutih sindikalnih zahtjeva? S jedne strane, zasigurno puno više reda na tržištu radne snage, kao i suzbijanje neloyalne konkurenčije, što ide i u prilog tvrtkama, poput Podravke, koje su ujek ističu svojom društvenom odgovornošću. S druge strane, skok minimalnih plaća bio bi tako nagli da bi to moglo uzdrmati i one poslodavce koji su doista u poslovnoj teškoćama. Drugim riječima, zasigurno bi došlo i do zatvaranja određenog broja radnih mesta, što nije u interesu ni sindikata ni Vlade, a vjerojatno bi se povećao i neoprevidivo do dotokha da bojni manje prihoda lokalnoj zajednici. Potvrda je takvih procjena i to što u zemljama Europske unije, izuzev Luksemburga i Irske, minimalac ne iznosi 50 posto neto plaće, već se većina kreće oko 35- 45 posto.

Najracionalnije bi rješenje stoga bilo, čemu su skloni i neke sindikalne središnjice, da se do 50 posto prosječne plaće dolazi u roku od nekoliko godina, sukladno isključivo ne koriste za vlastito bogatstvo. ■

Razgovor: Pavel Pichler, generalni direktor Podravka - Lagris d.d. u Češkoj

Marketinškim kampanjama možemo zadržati snagu i imidž naše marke

Moramo se također usredotočiti na analiziranje tržišta i nove izazove i u obzir uzeti sve aktivnosti i prilike koje bismo mogli poduzeti na češkom tržištu

Razgovara: Ines Banjanin
Snimio: Nikola Wolf

Lagris je postao dio Grupe Podravka 2002. godine, da bi tri godine kasnije tvrtku promjenili ime u Podravka-Lagris. Govoreći o Lagrisu valja spomenuti široki assortiman proizvoda od riže, preko leguminoza, suhog voća, proizvoda na bazi krumpira, soli, te začina, do gastro juha i umaka, što Lagris čini drugim ponuđaćem u spomenutim kategorijama u Češkoj. Prema riječima generalnog direktora Podravka Lagris d.d. Pavela Pichlera, koji je u Podravki Lagris od ožujka 2006. godine, Lagris je sa svojim assortimanom prisutan u Češkoj i Slovačkoj u segmentu maloprodaje i HORECA (gastro).

Koliko je Podravka poznata u Češkoj?

- Podravka je u Češkoj poznata brand, jer se i Podravka najpoznatija marka Vegeta proizvodi pod imenom Podravka. Osim toga, tu je i Lagris, cijom je akvizicijom 2002. godine Podravka ojačala svoju poziciju na tržištu srednje Europe u kategorijama proizvoda u kojima nije toliko poznata i jaka na češkom i slovačkom tržištu. Godine 2005. tvrtka je promjenila ime u Podravka-Lagris, što bio završni korak u pridruživanju Podravki. Dakle, Podravka je najjači brand u univerzalnim dodacima jelima, pri čemu zauzima oko 60 posto tržišnog udjela što dokazuje da smo izuzetno jaki u toj kategoriji proizvoda. Lagris zauzima značajno mjesto i drugi je igrač na tržištu u tom segmentu i igrač broj jedan u modernoj trgovini. S druge strane, moramo se tako-



univerzalnih dodataka su nam privatne trgovacke marke. Tržište maloprodaje je iznimno koncentrirano i 75 posto prodaje u industriji prehrane obavljaju se putem trgovackih lanaca. Iz tog nam razloga privatne trgovacke marke predstavljaju najveću konkurenčiju, a postoje i neke druge trgovacke marke na koje moramo обратiti posebnu pozornost, kao na primjer Nadir (Pekny Unimex), Harmonie (Nestle), Vitana (Vegeta).

Superveget te Kucharek, konkurent koji se u nekim područjima brzo razvija.

Što možemo učiniti u borbi protiv konkurenčije?

- Moramo se usredotočiti na marketinšku stranu cijele priče, jer istraživanja pokazuju da su privatne marke u porastu. Stoga moramo smisliti marketinške kampanje kojima ćemo zadržati snagu i imidž našeg branda. S druge strane, moramo se tako-

Promotivna akcija "Everybody can be a chef" na češkom tržištu

Na češkom tržištu trenutno je u tijeku promotivna akcija "Everybody can be a chef". Putem SMS poruka na tijednoj osnovi biraju se kandidati koji mogu osvojiti tečaj kuhanja pod mentorstvom priznatih kuhara u nekom od poznatih praških hotelova. Nagradna igra traje od 1. travnja do kraja srpnja, a od novosti na češkom tržištu spomenimo još i skoro lansiranje web stranice Vegeta za tržište Češke. ■

Podravka prvi put u povijesti raspisala natječaj za dodjelu donacija na nacionalnoj razini

Na natječaj za dodjelu donacija javilo se više od 700 kandidata

Prvi put u povijesti Podravka je ove godine raspisala natječaj za dodjelu donacija, i to u ukupnom iznosu od 500.000 kuna. Naime, do sada su se takvi zahtjevi parcialno rješavali, a s obzirom na to da je iz godine u godinu zahtjeva bilo sve više, odlučeno je u taj segment Podravkinog humanitarnog djelovanja uvesti dodatnu transparentnost. Natječaj je otvoren 1. ožujka, a sve pristupnica morale su doći u našu tvrtku do 1. travnja. Prema pravilima natječaja, donacije mogu biti dodijeljene za područja - djeca i mladi, humanitarni projekti, kultura i umjetnost, obrazovanje, zdravlje i ekologija te sport. Kriteriji za odabir korisnika donacija bili su - kvalitet i posebnost projekta, stupanj korisnosti za pojedinca i zajednicu, nacionalna, odnosno regionalna pokrivenost, komisi-

a za odabir projekata očekuje težak posao, jer se u mjesec dana koliko je natječaj bio otvoren javilo oko 700 potencijalnih korisnika Podravkih donacija i to iz svih krajeva Hrvatske - od Dubrovniku i Umaga, do Krapine i Vukovara. Valja izabrati najbolje i najkvalitetnije projekte. Svi sudionici natječaja o rezultatima će biti obavijesteni pisanim putem, potom kroz medije i web stranice Podravke. B.F.

U svakom slučaju, komisi-

ZDRAVO BUDI - novi Belupov portal o zdravlju predstavljen i u Koprivnici

Koprivničanci mogli provjeriti svoje zdravlje na glavnom trgu



Predstavljanje novog portala www.zdravobudi.hr

Piše: Vjekoslav Indir
Snimio: Nikola Wolf

Belupova akcija pod nazivom Zdravo budi održana je prošle subotu na koprivničkom Zrinskom trgu. Koprivničancima je u toj akciji predstavljen novi Belupov portal na adresi www.zdravobudi.hr na kojem se može pronaći sve o zdravom životu - kako biti i ostati zdrav. Tako će na portalu svi zainteresirani - muškarci i žene, djeca, osobne treće životne dobi i osobe s posebnim potrebama - moći pronaći informacije vezane uz zdravlje. Tu se nalazi i nezavistni forum na kojem se može raspravljati o raznim temama. Zainteresirani će moći doznati kako se netko odvija u službi, kako je netko smršavio ili prebolio određenu bolest. Također je moguće na stranicama portalata odrediti i indeks tjelesne mase, a liječnici odgovaraju na pitanja pacijenata, odnosno korisnika portala. Ovim portalom želi se promicati zdravi način života. Za posjetitelje Belupovog standa na Zrinskom trgu po-

se posjećenosti ovih novih web stranica, odaziv ljudi je jako dobar. Do sada je portal posjetilo više od 8.000 posjetitelja, i to bez korisnika iz Belupa. Osim promocije novih web stranica Zdravo budi, u toku je i nagradna igra u glavnom nagradnom wellness vikendu u Opatiji, a Belupo je također u sredstvu Koprivnice predstavio i preparat Go Slim, koji je namijenjen mršavljenju. Za posjetitelje Belupovog standa na Zrinskom trgu po-



Posjetiteljima Belupovog standa predstavljen je i preparat Go Slim, namijenjen mršavljenju



Podravku posjetila pomoćnica ministrica vanjskih poslova za međunarodnu gospodarsku suradnju Andrea Gustovic Ercegovac

Gospodarska diplomacija želi pomoći hrvatskim tvrtkama na inozemnim tržištima

Piše: Ines Banjanin
Snimio: Nikola Wolf

Pomoćnica ministrica vanjskih poslova za međunarodnu diplomaciju je posjetila Podravku. Njezini domaćini bili su član Uprave Podravke Goran Markulin, direktor sektora Tržište centralne Europe. Miljan Tadić, pomoćni direktora tog sektora Željko Tonklin, direktor sektora Tržište prekoceanskih zemalja Ivan Hegedusić, pomoćnica direktora tog sektora Snežana Sirovec, direktor službe Upravljanje međunarodnim ključnim kupcima Davor Švarc i voditelj projekata iz Korporativnih komunikacija Matija Hleba. Prilikom ovog radnog posjeta pomoćnica ministrica upoznata je s pozicijom i aktivnostima Podravke na internacionalnim tržištima. U nastavku sastanka razgovaralo se o mogućnostima učešće suradnje u nekim od zemalja u kojima Ministarstvo vanjskih poslova može pružiti svoju diplomatsku podršku.

U sklopu nove hrvatske izvozne ofenzive Ministarstvo vanjskih poslova uključuju se u smislu jače promocije gospodarske diplomacije, a smržavaju se da Podravka kao jedna od najususinjih tvrtki na inozemnim tržištima ima što reći u smislu poboljšanja i ideja u kojem smjeru očekuje da bi se suradnja održala.

Naravno, Podravka je vrlo specifična prekoceanskih proizvoda. S nekim drugim tvrtkama imamo opet neke druge zahtjeve, ali upravo je Podravka predstavnik velikih hrvatskih tvrtki koje su poznate, imaju poznate brandove u srednjoj Europi i mislim da tu možemo naći nove mogućnosti prodržati Podravkih proizvoda na inozemnim tržištima - rekla je Andrea Gustovic Ercegovac.

Budući da se Vlada zalaže za dinamičnije uključivanje Hrvatske u međunarodne gospodarske procese, jedna od primarnih funkcija Ministarstva vanjskih poslova i europskih integracija Republike Hrvatske je pružanje pomoći i poticanje domaćih tvrtki s ciljem dobrobiti hrvatskoga gospodarstva, a prilikom ovog sastanka bilo je riječi o pružanju podrške na pojedinih tržištima.

- Izradili smo novu web stranicu koja bi trebala pomoći hrvatskim tvrtkama na stranim tržištima. Došli smo vidjeti koje je zahtjeve Podravka iz svoje akcije uputila prema Ministarstvu, odnosno koje podatke prikupiti kako bi u budućnosti mogli biti korisni tvrtkama poput Podravke - rekla je pomoćnica ministrike.

■



Ova je aktivnost nastavak višegodišnje kampanje za promicanje udobiteljstva, kvalitetnijeg oblikovanja skribala za djecu koja ne mogu odbrastati u svojim biološkim obiteljima. Tijekom 2006. godine realizirane su aktivnosti na podizanju opće kvalitete i stručne podrške udobiteljstvu za djecu o kojoj ne mogu brinuti nijehovih roditelja. Osnovana je sedam stručnih timova na županijskoj razini i u udobiteljske obitelji je smješteno oko 300 djece. U narednom razdoblju važno je usmjeriti aktivnosti na dvije posebne skupine djece koja još više od ostalih trebaju toplu i podržavajuću udobiteljsku obitelj.

I. Banjanin

OBAVIJESTI

U srijedu skupština Podravkine Udruge branitelja

U srijedu, 25. travnja, u 13 sati u Podravki će se održati izvještajna godišnja skupština Udruge branitelja, invalida i udovica Domovinskog rata Podravke. Bit će to prilika da se članovi ove udruge još jednom osvrnu na bogatu jednogodišnju aktivnost, ali i da se prisjeti svih onih koji su dali svoje živote za slobodnu, samostalnu i neovisnu hrvatsku državu, među kojima je bilo i 18 radnika Podravke. Aktivnosti branitelja naše tvrtke uistinu su raznovrsne. Tako je, među ostalim, od prošle godine jedan dio clanova udruge bio upućen na specijalističke preglede i operativak u toplicama, zatim su organizirani niz akcija, od sportskih do kulturnih, veliki broj tribina i drugo. Nastaje pomoći koliko mogu, odnosno u granicama svojih mogućnosti. Zahvaljujući brojnim aktivnostima svrstali su u među najaktivnije u Hrvatskoj.

Susret branitelja i biskupa Valentina Pozaića na Kaptolu

Na inicijativu Udruge branitelja, invalida i udovica Domovinskog rata Podravke više od sedamdeset branitelja, invalida, roditelja, udovica i djece stradalnika Domovinskog rata iz cijele županije na Kaptolu u Zagrebu primio je mons. Valentín Pozaić, pomoćni biskup Zagrebačke nadbiskupije. Bio je to prvi takav susret ikad održan na Kaptolu, a razgovaralo se o odnosu Crkve prema Domovinskom ratu, problemima branitelja i drugom.

- Skrenuli smo pozornost i na stotine razrušenih sakralnih objekata tijekom rata. Naime, samo u Zagrebačkoj nadbiskupiji štetu je pretrpjelo 461 sakralno zdanje, a u cijeloj Hrvatskoj oko 2.200. Međutim, za ta zljdjela još nitko nije odgovarao - kazao je Mladen Pavković, predsjednik Podravkih branitelja.

Biskup Pozaić pozdravio je branitelje i u ime kardinala Josipa Bozanića, koji je službeni bio spriječen da prisustvuje susretu, poduzeo je stradalnike u njihovoj borbi za prava koja imaju te još jednom podstjetio na žrtve obrambenoga rata.

- Ovo sigurno neće biti zadnji takav naš susret, jer i ovom prigodom se pokazalo da je prijeko potrebno da se češće nalazimo i razmjenjujemo mišljenje i stavove - istaknuo je Pozaić, koji je među naznacima osobito pozdravio gospodu Katu Šolić i veću skupinu stopotstotnih hrvatskih ratnih vojnih invalida.

Na kraju druženja, Mladen Pavković uručio je prigodne Zahvalnice UBIUDR-a Podravka biskupu Pozaiću i kardinalu Bozaniću za sve što su učinili za dobrobit Hrvatske tijekom Domovinskog rata.



Uručenje Zahvalnice biskupu Valentinu Pozaiću

KINOPREDSTAVE

Kino Velebit u Koprivnici

19. - 25. 4. "NINJA KORNJAC", američki animirani, sinkronizirani na hrvatski - u 17 sati, a u nedjelju 22. 4. i u 11 sati (nedjeljni matineji)

19. - 25. 4. "MR. BEAN NA PRAZNICIMA", američka komedija - u 19 sati

19. - 25. 4. "ROCKY BALBOA", američka drama - u 21 sat

JELOVNIK

- 23. 4. ponedjeljak: - Fino varivo, hrenovka, voće
- 24. 4. utorak: - Umak bolognese, špageti, salata
- 25. 4. srijeda: - Pivske kobasice, restani grah, salata
- 26. 4. četvrtak: - Svinjetina u umaku, pirjana riža, salata
- 27. 4. petak: - Prženi osliči slani krumpir, salata

Izložba Antonija Grgića u izložbenom prostoru Pučkog otvorenog učilišta u Koprivnici

"Brandiranje Koprivničko - križevačke županije": pijevac kao simbol ovih prostora

Dovodom dana Koprivničko-križevačke županije organizirana je izložba Antona Grgića "Brandiranje Koprivničko-križevačke županije" u izložbenom prostoru Pučkog otvorenog učilišta u Koprivnici (Domoljub).

Na izložbi je prikazan povijesni pregled brandiranja Koprivničko-križevačke županije kroz grafički dizajn znakova i logotipa autora, kao i povijest pijevaca, kao glavnog elementa vizualnog identiteta županije, od usvajanja grba i zastave prije 10 godina do današnjeg dana.

Antonio Grgić je pobijedio na nizu natječaja za lokalne institucije, prvo na natječaju za grb i zastavu i turistički znak županije, a svojim je daljnjim radovima za ostale županijske institucije i gospodarske subjekte oblikovala identitet Koprivničko-križevačke županije kakvog ga danas poznajemo. Ta se vizija proširila i na privatne narudžice pa je na taj način prošla

kao glavni identitet Koprivničko-križevačke županije kakvog ga danas poznajemo. Ta se vizija proširila i na privatne narudžice pa je na taj način prošla

u povodu Dana županije U Koprivnici održana prva likovna kolonija slikara s područja županije

U organizaciji Turističke zajednice Koprivničko-križevačke županije i Podravkinske likovne sekcije "Podravka", a pod pokroviteljstvom Županije, održana je proslava vikenda prva županijska likovna kolonija na kojoj su sudjelovali slikari likovnog udruženja iz Križevaca, Đurdevca i članovi Likovne sekcije KUD-a "Podravka". Ideju o likovnoj koloniji koja obuhvaća sva tri grada naše županije dala je Likovna sekcija KUD-a "Podravka", što je Županija privatila i podržala.

Zamisao kolonije je da postane tradicionalna i da se svake godine održava uz Dan županije u drugom gradu.

Na ovaj prvi koloniju sudjelovalo je 20 slikara na temu "Vedute grada Koprivnice" (pet iz Križevaca, pet iz Đurdevca te deset slikara iz Podravkinske likovne sekcije), a slike nastale na koloniji donirane su Županiji.

Na otvorenju kolonije bio je nazočan predsjednik Skupštine Koprivničko-križevačke županije Mijoško Andrić i predsjednik Zajednice kulturno-umjetničkih udruga Koprivničko-križevačke županije Krešo Blažek. Po završetku kolonije direktor ureda Turističke zajednice Koprivničko-križevačke županije Zdravko Miljević sudionicima je podijelio zahvalnice. A. V.

Predsjednik izložbe knjiga kuće IDL-BOOK održat će se ispred restorana prehrane Podravke svojim literarnim radovima predstavila se Božica Gašparić, zaposlenica Podravke i član Literarne sekcije KUD-a "Podravka". Uz knjige i zbirke pjesama a to su: "Bajke u okovima", "Cvjetovi duge" i "Hrvatski krajolik" i jedna priča "Filopove bebe" predstavila se s nekoliko pjesama pisanih za ovo doba godine u kojima slavi ljubav i proljeće, budanje, radost života, djetinjstva...

Božica Gašparić pisanjem se bavi od rane mladosti. Svoje pjesme objavljuje u raznim književnim časopisima, sudjeluje u mnogim književnim večerima te na raznim drugim kulturnim programima. A. V.

LIJEČNIK ZA VAS



Piše: dr. Ivo Belan

Jeste li optimist? Ako niste, možete biti

nizmu. Psiholozi smatraju da su optimizam i pesimizam navike koje stječemo još kao djeca i u tome roditelji imaju glavnu ulogu. Pesimist vjeruje da loši događaji potječu od nekih stalnih stanja ("Pao sam iz matematike, jer nemam mozak za brojeve"), a dobri događaji od privremenih stanja ("Muž mi je donio cvijeće zato jer je imao dobar dan na poslu"). S druge strane, optimist pripisuje neuspjeh privremenu uzroku ("Pao sam na testu iz matematike, jer sam se zabunio") i, a po volontarne situacije, pripisuje trajnim uzrocima ("Muž mi je donio cvijeće jer me voli").

Potprihvate svoje prošle uspjehe. Analizirajte one dobre stvari koje su vam se dogodile kao rezultat vaših vlastitih naporova. Izlet i roštilj bili su uspješni ne zbog lijepog vremena nego zato što ste sve dobro pripremili i što imate sve vještine potrebne za društveni život. Prolazite svoje dostignuće. Ponosći se svojim postignućima, čovjek građi osjećaj vlastite vrijednosti.

O neuspjehu treba razmišljati kao rezultat pogresne strategije, a ne pogresne ličnosti. Umjesto osjećati se bespomoćan, potrebno je poduzeti akciju. U provedenim eksperimentima, ljudi koji su zamislili sebe uspješnima, pokazali su bolje rezultate nego oni koji su očekivali neuspjeh.

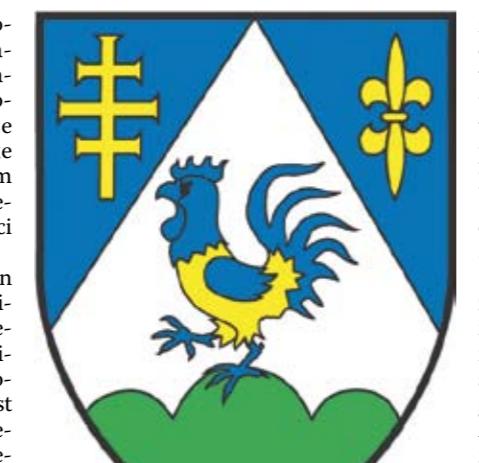
Potprihvate svoje prošle uspjehe. Analizirajte one dobre stvari koje su vam se dogodile kao rezultat vaših vlastitih naporova. Izlet i roštilj bili su uspješni ne zbog lijepog vre-

ma, nego zato što ste sve dobro pripremili i što imate sve vještine potrebne za društveni život. Prolazite svoje dostignuće. Ponosći se svojim postignućima, čovjek građi osjećaj vlastite vrijednosti.

Što se tiče planova, treba biti specifičan. Neodređeni planovi, na primjer, "učiniti više za zajednicu", imaju manje šanse da će uspijeti, nego obećanje da će se volontirati na nekom korisnom poslu. Dobro je "razlomiti" velike ciljeve u nekoliko malih, kako bi se izbjegla nemoć urozkovanja golemošću zadatka, cilja. Sa svakim ostvarenim manjim, privremenim ciljem, možete pratiti svoj progres. Istovremeno, osjećate se puni energije i uzbuđenja u vezi s onim što dolazi. I to je obilježje - i snaga - optimista. ■

rio projekt oblikovanja identiteta jedne regije. Autor je umjetnički direktor u agenciji Piktant marketing, koja dalje nastavlja projekt brandiranja županije.

■



Grb Koprivničko-križevačke županije

roga za postizanje golova, potpuno Slavenovih igrača. Poslije vodstva nizale su se gol

tad su gosti prvi "uposli" Nikoloskog. Nastavak je počeo u sadržajnoj i odlučnijoj igri riječkih bijelih koju bi toj terenskoj pre-

tara i zatreo mrežu. Dvije minute prije isteka 90. minute opet je Vrucića provozao po lijevom boku, a između šuma nogu Posavceva je lopta našla put u mrežu za konačnih 3:0.

■

Nastavak je ispisao nekoliko komplikacija, a u Vruciću zapažena su bili Jambrošić, Zahora i Bodrušić. Ovom pobjedom Slaven Belupo je ispisao nekoliko podataka za sjećanje i arhivu. Ostvario je 13 prvenstvenih pobjeda, nastavio niz od 12 službenih utakmica bez poraza, a u posljednjih šest domaćih utakmica ostvario je isto toliko pobjeda. Trener Slaven Belupo Elvis Scoria poslije utakmice rekao je da je pobjeda ostvarena na nekoliko puta upoznavanjem Slavenovog golmana, koji je tijekom susreta više promatran nego što mu kolege rade nego i sam to činio. Da bi Slaven mogao biti izdašniji u rezultatu prve je navijao Zadar, a Bodrušić nastavio seriju prijateljskih utakmica bez poraza, a u posljednjem sastanku s Šibenikom je odigrao izvanrednu ruku, kada je "zgadok" promatrano odbijaši loptu od Krusnolova. Vrucića se još jednom izmogoljio s lijeva, vratar efektivno brani, a krajem prvog dijela Rijeke je i

situacije pred mrežom gostiju. Poljak je u 25. minuti "predriblao" i sebe i loptu kada je Radman bio svladan, osokoljeno Jambrošić je minutovi kasnije kvalitetno pucao s desna, a Bodrušić nastavio seriju prijateljskih utakmica bez poraza, a u posljednjem sastanku s Šibenikom je odigrao izvanrednu ruku, kada je "zgadok" promatrano odbijaši loptu od Krusnolova. Vrucića je u 78. minuti Vrucića je iskoristio poklon loptu govorući da je dobio mrežu. S. Petrić

U susretu protiv Rijeke Slaven Belupo je igrao u sastavu: Nikoloski, Radičić, Radelić, Kristić, Jambrošić (Somoci), Posavec, Poldrušić, Mumlek, Bodrušić, Zahora (Poljak) Vrucića (Dodić). S. Petrić

Prve godine u Šibeniku Slaven Belupo je igrao u sastavu: Žderić, Stanić, Derčar 2, Kožnjak 5, Palčić 4, Todorovska, Žebić 4, Gaćić 8, Horvat 10, Franić, Pasičnik 5 (2), Šuster 1, Tarle, Tatari 4, S. Petrić

Bez golova u mini-derbiju u Šibeniku

ŠIBENIK - SLAVEN BELUPO 0:0

U 27. kolu Prve hrvatske nogometne lige u Šibeniku je dominirao i stvarao opasne situacije pred gostujućim vratima. Nastavak je donio manje prijave o obje strane, jer je pao i u tempo utakmice. U 49. minuti udarac je izdaljine isprobao Mumlek, Čavline je obranio. Minuti kasnije najbolja prigoda Slaven Belupo kada nakon ubačaja Dodika pogoda vratničku, a nakon odbijene lopte Radiću u dva navrata nije uspio savladati domaćeg vratara Čavlinu. U 68. minuti Gović je tukao iz daljine pored gola, kao i Kartarelo u 72. Do kraja utakmice obje momčadi pokušavale postići pogodak za pobjedu, ali nije bilo ideje, a kako se utakmica bila kraj, sve je manje bilo i sna-

ge. Sve u svemu, podjelom bodova mogu biti zadovoljni i domaći i gostujući nogometari. Prvostenstvo kolo se nastavlja već ove subote kada Slaven Belupo ugođuje na Gradskom stadionu ekipu Zagreba koja također ima zanimljiv niz od devet utakmica nepobjedivosti. Dakle, očekuje se da će koprivnički ogledati vrlo zanimljivi atraktivan, jer riječ je o ekipama koje su obilježile proljetni nastavak Prve hrvatske nogometne lige. Utakmica počinje u 16,30 sati.

Pritvori Šibenika za Slaven Belupo su igrali: Nikoloski, Poldrušić, Radičić, Kristić, Bošnjak, Posavec, Sopić, Mumlek, Bodrušić (od 46. Elez), Dodik (od 80. Poljak), Zahora (od 69. Jambrošić). B. Fabijanec

Pioniri Slaven Belupa sudjelovali na turniru u Medulinu

Organizacijski Zagrebački nogometnog saveza održan je od 10. do 14. travnja turnir u Medulinu na kojem se okupilo 80-ak prvoligasnih, drugoligasnih, trećeligačkih klubova iz Hrvatske, Češke i Njemačke. Oko 1.600 klinaca u četiri turnirske dane igrali su dnevno po dvije utakmice podijeljene u četiri kategorije. Vrlo zapužen nastup imali su pioniri Slaven Belupa koji su u svojoj grupi pobijedili zagrebačku Lokomotivu 6:0, Sesvete 2:1, Trešnjevku 2:1, Samobor 2:1 te sa Španском odigrali 0:0. Na žalost, zbog manje gol razlike osvojili su drugo mjesto u grupi te su tako u završnici turnira, u borbi za peto mjesto pobijedili zagrebačku HASK 5:1.

Slavenovi boje na turniru u Medulinu branili su: Toni Galinec,

■

Mateo Martinčić, Marko Tomasek, Bruno Mešnjak, Nino Brčković, Klaudio Andrić, Thimoh Kušević, Nikola Grabar, Robert Butković, Karlo Petrić, Goran Tarandek, Dominik Glavina, Karlo Perić, Nikola Gojković, Valentino Potroško, Zvonimir Šimček, Matija Šršek, Pavle Bojančić i Krešimir Kolarčić. B.F.

Slavenovi mali nogometari posjetili su i pulsku Arenu

S. P.

Prva hrvatska liga rukometica - 21. kolo
Zanimljivo nadigravanje s Trešnjevkom

PODR



Nastavak akcije Studena i Studenac za Kliniku za dječje bolesti u Rijeci

Riječani uz Studenu potvrđuju svoju humanost

Ruku dobre koju je Podravka pružila putem akcije "Studena i Studenac za Kliniku za dječje bolesti Rijeke" stanovnici Rijeke i sjevernog Primorja primaju otvorena srca. Vidljivo je to ne samo na prodajnim mjestima Plodina, Brodokomerca Nova, Trgovina Krk i Kvarner Punat koje od početka ove humanitarne akcije bilježe značajan rast prodaje svih proizvoda pod brandom Studena i Studenac, nego i na eventima koji su se pet subota za redom održavali na riječkom Korzu. Na račun Podravke na tim događanjima dolaze pohvale, a brojni prolaznici nakon što im se uruči letak odmah požele kupiti neki proizvod. Mnogi Riječani čak su ponudili da će platiti i ledeni čaj Rooibos kojeg su imali priliku degustirati računajući tako da će još više priporučiti prikupljanju sredstava za dječju bolnicu.

- Podravka nam uvijek daruje nešto, popale smo odličan ledeni čaj, a evo dobila sam balon



za moju unuku, koja je baš sretna zbog toga. Sviđa mi se ova ideja da kupnjom vaše vode prikupljamo donaciju za našu bolnicu i htjela bih odmah dati nešto novca - komentirala je jedna gospoda kojoj nije bilo jasno zašto simpatične hostese ne žele njen novac. No prihvatala je njihov prijedlog da obavi

kupnju u nedalekom Brodokomeru. Njena kolegica je pak strpljivo čekala u redu za kolo sreće, u kojem je povremeno bilo i pedesetak ljudi, nadajući se da će dobiti čašu Studene jer joj se dopala. No nije imala sreće "okrenula" je penkalo, ali nije bila nezadovoljna.

- Važno je da se malo zabavljamo, brže nam prođe subotne dopodne, malo se nasmijemo Šajeti, malo probamo ledeni čaj, dobijemo poklon, kud će bolji penzionerski život - rekla je uz smijeh dobro raspoložena starija Riječanka, a zatim ozbiljno dodala da će kupiti Studenu za doma, jer ionako stalno kupuje nešto od Podravke.

Atmosferom na riječkom Korzu bio je zadovoljan i direktor Podravkine prodajne regije za Rijeku i sjeverno Primorje Dennis Starčević koji nam je rekao:

- Ova akcija izuzetno je značajna za unapređenje cijeloku-

pnog imidža naše kompanije. U javnosti se predstavljamo kao istinska kompanija sa srcem, pokazujemo brigu za lokalnu zajednicu i gradimo posebne односе s našim kupcima i potrošačima. Povratne informacije koje dobivamo s prodajnih mesta i od naših partnera potvrđuju da smo pogodili i svrhu akcije i način njena provođenja. Posebno sam zadovoljan kako nas se praktično medijima. Kanal Ri i Radio Rijeka objavili su nekoliko toplih reportaža, te aktualnih razgovora i izveštaja, tako da sam uvjeren da će na kraju vodstvu dječje bolnice biti uručen ček s popriličnim iznosom.

Humanitarna akcija traje do 20. travnja, a svečanost na kojoj će se donacija u iznosu od 15 posto vrijednosti ukupno prodanih proizvoda uručiti Dječjoj bolnici Kantrida predvidena je za početak svibnja.

J. L.



Podravkaši Denis Starčević i Marin Matek dobro raspoloženi na kraju događanja na Korzu u društvu moderatora Dražena Turine Šajete



RECEPT TJEDNA

Marinirani file

Marinade su jako aromatične tekućine u koje stavljamo namirnice kako bi preuzele aromu, omešale se i bile sočne. Marinade mogu biti hladne, vruće i suhe, a evo i kreativne upotrebe hladnog mariniranja sa slasnim rezultatom.

Sastojci za 4 osobe:

30 g maslaca
600 g svinjskog filea
1 žličica škrabnog brašna Gussnel Dolcela
1 žličica limunova soka



Priprema:

Za marinadu u zdjelici pomiješajte med, acet balsamico, Vegenet, kajenski papar, narezanu metvicu i protisnuti češnjak. Ovom mješavinom prelijte narezane odreske i ostavite stajati najmanje sat vremena. U široj tavi otopite maslac i

odreske filea popočite s obje strane oko 10 minuta. Nakon toga odreske nastavite pirjati podlijevajući vodom oko 20 minuta. Potkraj kuhanja umiješajte škrabno brašno razmućeno u malo vode i limunov sok. Po potrebi dodajte još malo vode.

Posluživanje:
Odreske poslužite uz kuhanu rižu i salatu po želji.

Savjet:
Na isti način možete pripremiti pileći file.
Vrijeme pripreme: 1 sat i 30 minuta

coolinarika.com
Hrvatska, zabava, druženje - uvek sa srcem

Za marinadu:

1 žličica meda
4 žličice acet balsamico
2 žličice Vegete
pola žličice kajenskog papra
2 žličice narezane metvice
1 češnjak češnjaka

NOVINE DIONIČKOG DRUŠTVA PODRAVKA

PODRAVKA, prehrambena industrija, d.d. Koprivnica
Za izdavača: Vedran Šimunović • Glavni i odgovorni urednik: Branko Peroš • Redakcija lista: Ines Banjanin, Boris Fabijanc, Berislav Godek, Vjekoslav Indri, Mladen Pavković, Branko Peroš, Slavko Petrić, Vedran Šimunović, Nikola Wolf
Grafička priprema i dizajn: Grafička radionica Lider pressa • Naklada: 8.000 primjeraka
Adresa: Ulica Ante Starčevića 32, 48000 Koprivnica • Telefoni: 048/651-505 (urednik), 048/651-503 (novinari)
Faks: 048/621-061 • e-mail:novine@podravka.hr • Tisk: Koprivnička tiskarnica, Koprivnica



Promotivna akcija

Svaki kupac za tri kupljene Podravka paštete dobiva jednu paštetu gratis

U travnju su na tržište lansirana nova promotivna pakiranja Podravkih pašteta u tri različita okusa. Svaki kupac za kupljene tri paštete dobije jednu paštetu gratis u atraktivnoj ambalaži promotivnog pakiranja. Promotivno pakiranje čini upečatljivo oslikani kartonski ovitak, a sadrži četiri limenke. Promo pakiranja Podravka pašteta obuhvaćaju Čajnu paštetu od 100 grama, Jetrenu paštetu od 100 grama te Kokošju paštetu od 135 grama. Akcija će tijekom svibnja biti popraćena televizijskim kampanjom sa spotom i plakatima na prodajnim mjestima. Akcija se provodi na tržištima Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Makedonije i Kosova. Marka Podravka koju nose paštete jedna je od najpoznatijih prehrambenih brandova u Hrvatskoj i sinonim je za kvalitetu, a iz Timu za kategoriju Mesni proizvodi napominju da je cilj ove kampanje jačanje pozicije i imidža Podravka pašteta na tržištu Hrvatske i na drugim tržištima. I. B.



KARIKATURA

