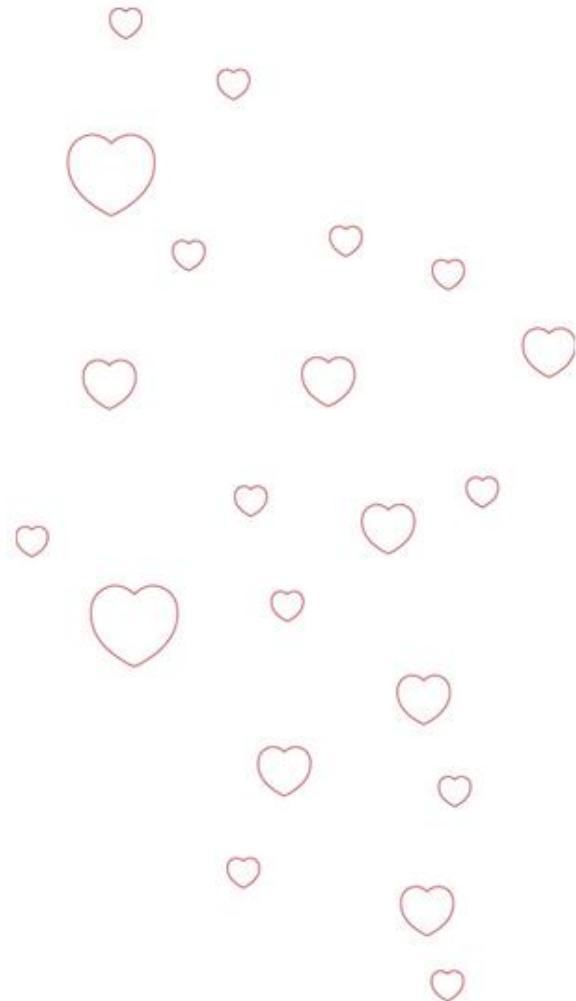


Glavna skupština dioničara

22. srpanj 2009., Koprivnica



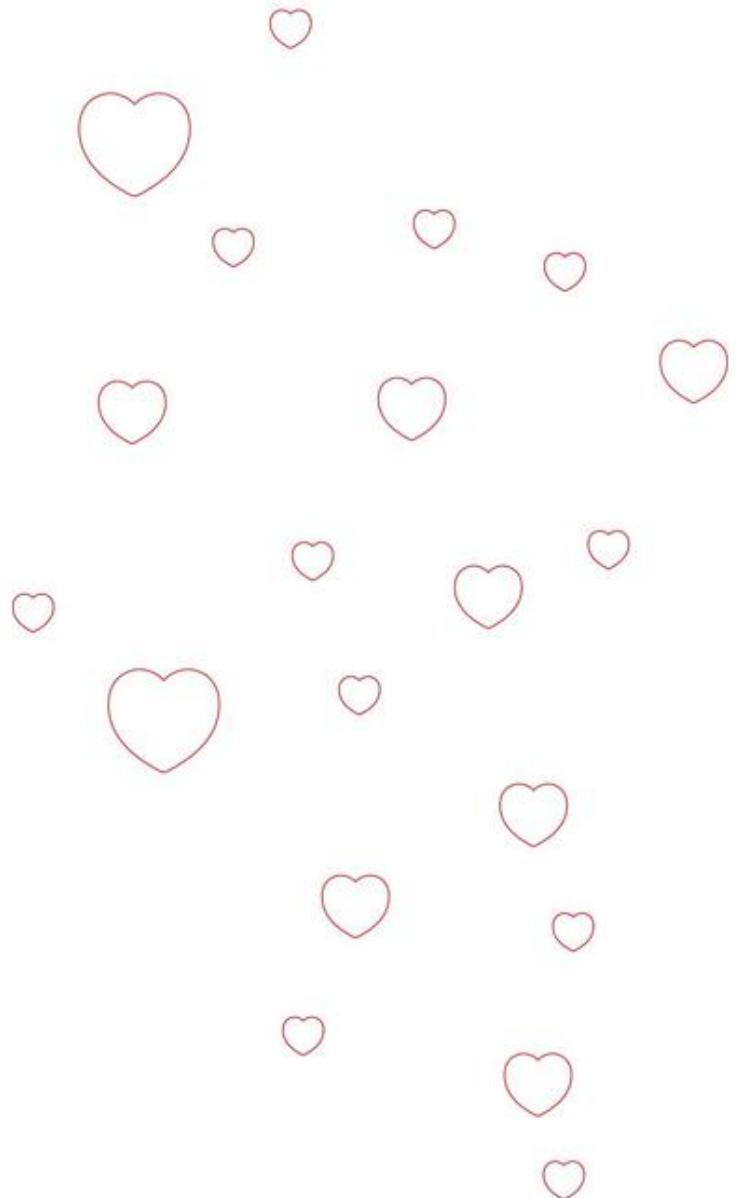
Sadržaj

Pregled događaja

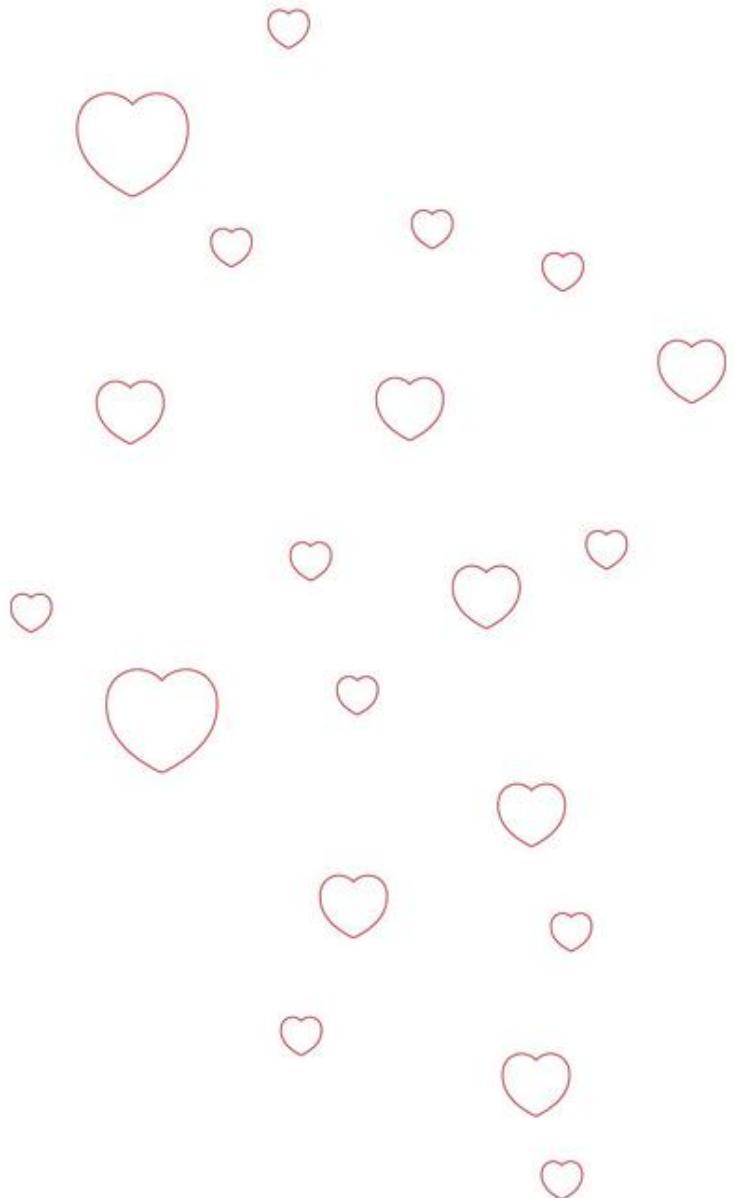
Rezultati poslovanja 2008.

Rezultati poslovanja 1.-3. 2009.

Dionica



Pregled događaja



Rast i razvoj Podravka marki

RAST PRODAJE PODRAVKA MARKI

- rast prodaje Podravka marki u potpunosti nadomjestio pad prodaje TR
- rast prodaje Podravka marki zabilježen na svim tržištima

RAZVOJ NOVIH PROIZVODA

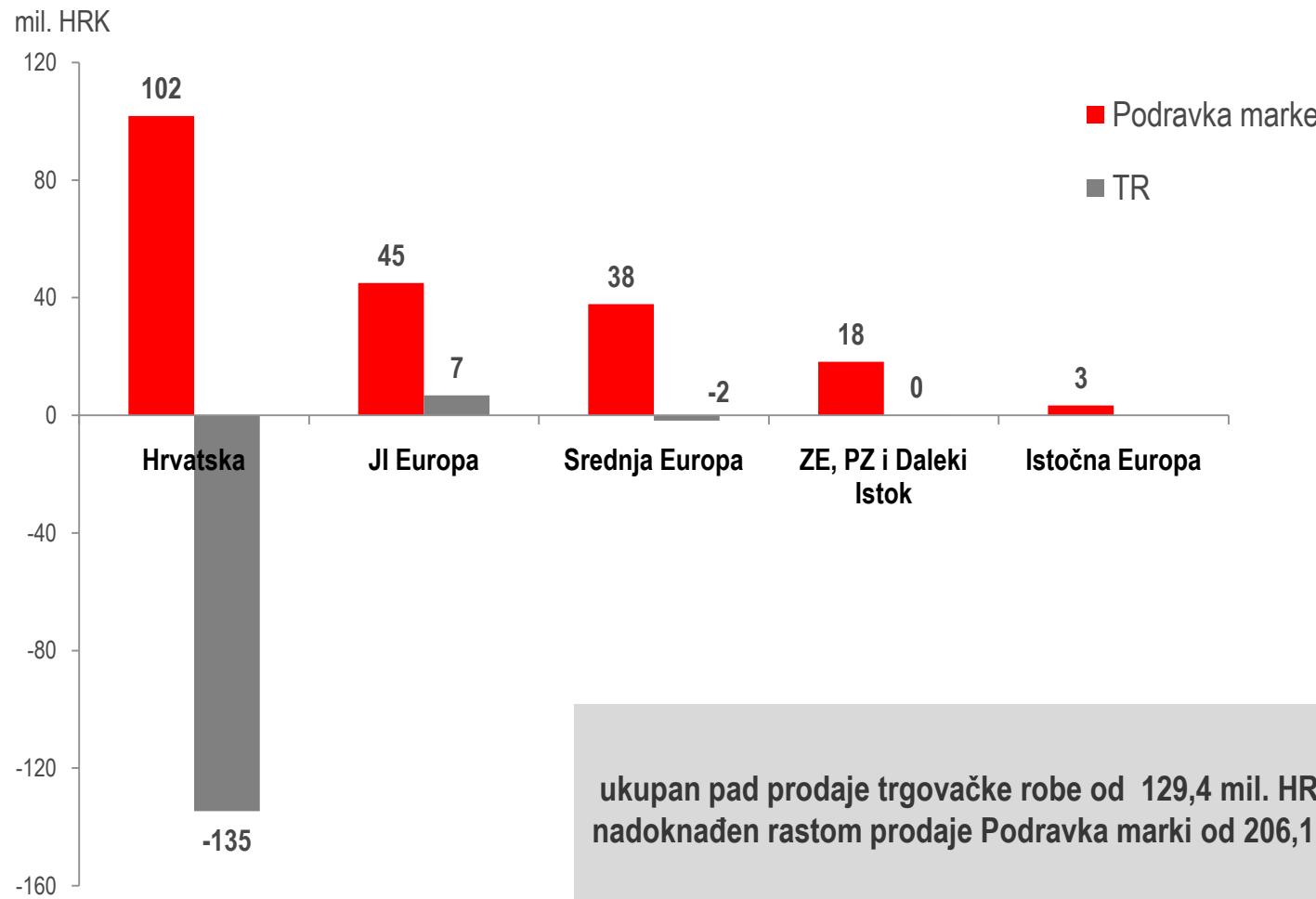
- kontinuitet investiranja u istraživanje i razvoj
- završetak izgradnje poluindustrijskog laboratoriјa
- sudjelovanje zaposlenika u ocjenjivanju novih proizvoda

KONTINUIRANI RAST PODRAVKA MARKI

VISOK STUPANJ INOVATIVNOSTI

Rast prodaje Podravka marki po tržištima

Razlika ostvarene prodaje Podravka marki i prodaje trgovacke robe (2008./ 2007.)



Novi proizvodi u grupi proizvoda Podravka jela



Krem juha od gljiva iznimno je gusta krem juha s izraženim okusom vrganja i šampinjona upotpunjeno listićima gljiva i mladog luka te odabranom kompozicijom začina koja juhi daje karakterističan okus.



Krem juha od šparoga je gusta, svjetla, krem juha mlječnog okusa, bogata bijelim šparogama. Kompoziciju okusa i sadržaja juhe nadopunjaju vršci i kolutići zelene šparoge, a okus je zaokružen curry-em.



Krem juha od brokule blaga je i mlječna, gusta krem juha od brokule s pomno biranim začinima koji joj daju punoču okusa. Izgled juhe upotpunjjen je vrškovima brokule, zbog kojih ima nadasve iznimjan okus, te privlačan i atraktivni izgled.



Krem juha od rajčice gusta je krem juha prirodnog, svježeg mirisa i boje te izraženog okusa od visokog sadržaja vrlo kvalitetne rajčice. Obogaćena je listićima mladog luka koji joj daju specifičan izgled i svježinu, a karakterističan okus upotpunjen je biranom kompozicijom začina.



Krem juha od šampinjona specifičnog je i blagog zaokruženog okusa i mirisa šampinjona s pažljivo odabranim i doziranim začinima te bogata listićima šampinjona i mladog luka.

Novi proizvodi u kategoriji Dječja hrana



Lino keks

Lino keks obogaćen je s 5 vitamina (B1, B2, B6, C, niacin) - za pravilan rast i razvoj djeteta, kalcijem - za čvrste kosti i zdrave zube, i željezom - koje pomaže stvaranju crvenih krvnih stanica i opskrbi organizma kisikom. Ergonomski oblik keksa prilagođen je dječjoj šaci.



Provita crunchy muesli s mliječnom čokoladom - zobene pahuljice s dodatkom slasne mliječne čokolade svakim zalogajem pružaju neodoljiv čokoladni užitak, opskrbljujući energijom i hranjivim tvarima.

Provita crunchy muesli jagoda i jogurt - hrskave zobene pahuljice sadrže vrijedne hranjive tvari i prirodan su izvor dijetalnih vlakana, a u kombinaciji s jagodama pružaju nezaboravan jutarnji užitak blagog voćnog okusa

Provita crunchy muesli bobičasto voće - sveže bobičasto voće prirodan je izvor vitamina, minerala i antioksidansa, nezaobilaznih sastojaka zdrave prehrane. Obrok hrskavih zobenih pahuljica s bobičastim voćem obilježiti će svako jutro neodoljivim bogatstvom okusa.

Provita crunchy muesli s bijelom i tamnom čokoladom - hrskave zobene pahuljice s kakao prahom pripremljene su prema posebnoj recepturi za prave ljubitelje čokolade. S 40% kakao praha, rolice bijele i tamne čokolade pretvorit će svako jutro u jedinstven čokoladni doživljaj.

Novi proizvodi u kategoriji Pića

Studena GO! namijenjena je svima koji vode aktivan sportski život. Ugodnog je okusa na bazi kruške i jabuke te je obogaćena funkcionalnim sastojcima - biljnim ekstraktima guarane, mate čaja i peperminta, dijetalnim vlaknima i B vitaminima.

Studena DEFENSE namijenjena je onima koji žele na jednostavan način osnažiti i zaštiti svoj organizam, ima prirodnu aromu crvene naranče te sadrži aktivne tvari zelenog čaja (EGCG), vitamin C, cink i selen koji poboljšavaju imunitet.

Studena SHINE je za sve koji brinu o svojem izgledu, ima nježan i blag okus prirodne arome kupine, s biljnim ekstraktima cvijeta bazge i aloe vere, uz dijetalna vlakna, cink i B vitamine.



Ledeni čaj – nar – divlja trešnja je negazirano osvježavajuće bezalkoholno piće od biljnog ekstrakta čaja s okusom nara i divlje trešnje. Proizveden je na bazi izvorske vode Studena, a punoču okusa daje mu koncentrirani voćni sok nara, mješavina voćnih koncentrata (višnje, limuna i ploda bazge), ekstrakt čaja te prirodne arome nara i divlje trešnje.

Ledeni čaj – crvena naranča je negazirano osvježavajuće bezalkoholno piće od biljnog ekstrakta čaja s okusom crvene naranče. Osvježavajući i osebujan okus daje mu izvorska voda Studena, koncentrirani voćni sok naranče, ekstrakt čaja, prirodna aroma crvene naranče i biljni koncentrati.

Novi proizvodi u kategoriji OTC lijekova



Belmiran® DAN i Belmiran® SAN namijenjeni su osobama kojima je potrebna pomoć kako bi se lakše nosili sa stresom te pobijedili nesanicu, a jedinstveni koncept rješavanja ovih problema fokusiran upravo na one simptome koji su karakteristični za određeni dio dana.

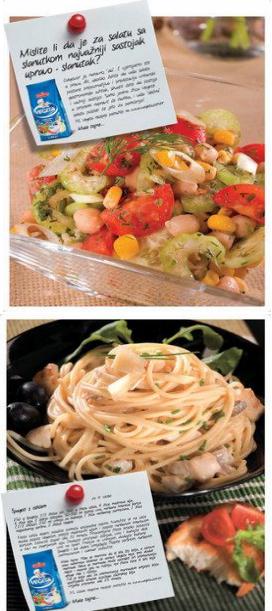
ALOMAX otopina novi je lijek na hrvatskom tržištu za liječenje androgene alopecije. Namijenjen je isključivo muškarcima. Alomax potiče rast i čvrstoću vlas te rješava problem gubitka kose. Preporučuje se muškarcima kod kojih je gubitak kose prisutan kraće vrijeme.



ICE PLUS GEL posebno je formuliran gel s mentolom i eugenolom koji hlađi trenutno i djeluje dugotrajno. Ice plus gel pomaže kod bolova, opušta napete mišiće i potiče cirkulaciju.

NEOFEN PLUS GEL uklanja bolove te smanjuje upalu. Nakon nanošenja na kožu brzo se upija, ugodno hlađi i duboko prodire kroz kožu i okolne strukture zglobova do mjesta boli i upale. Primjenjuje se za lokalno liječenje bolova u vratu i ledima, zglobovima i mišićima, bolova i oteklinama izazvanih iščašenjem, istegnućem, uganućem i ostalim nezgodama i sportskim ozljedama, reumatskih bolova te kod neuralgija.

Marketing aktivnosti SPP PiP u 2008.



Marketing aktivnosti SPP Farmaceutika u 2008.

Zdravo budi!

Blog: Zdravko Dren

18. 3. 2009 *Tko lovi sjedi*
16. 3. 2009 *Biti blizu*
13. 3. 2009 *Skris u menit*

NASLOVNIKA ZDRAVLJE ŽIVOT LJUĐKOVI ZDRAVOTIKA TRAŽILICA

Zene
Muškarci
Dječaci
Prehrana i zdrave navike
Bolesti
Metode liječenja
Brać dijagonza
Kalkulatori i kalendar

Pretilost ovisi i o genima

Genetika bi mogla imati ne samo sekundarnu ulogu u akumulaciji preteranih makanica u tijelu. Nije to tek komotan izgovor...
Bazi metabolički indeks
Bazi metabolički indeks eng. Basal Metabolic Rate je minimalna dnevna kalorija za tijelo koje je cijeli dan u stanju mirovanja...

Vibe =

LUPOCET obitelj za zdravu obitelj!



Snižava povisenu temperaturu i uklanja bolove

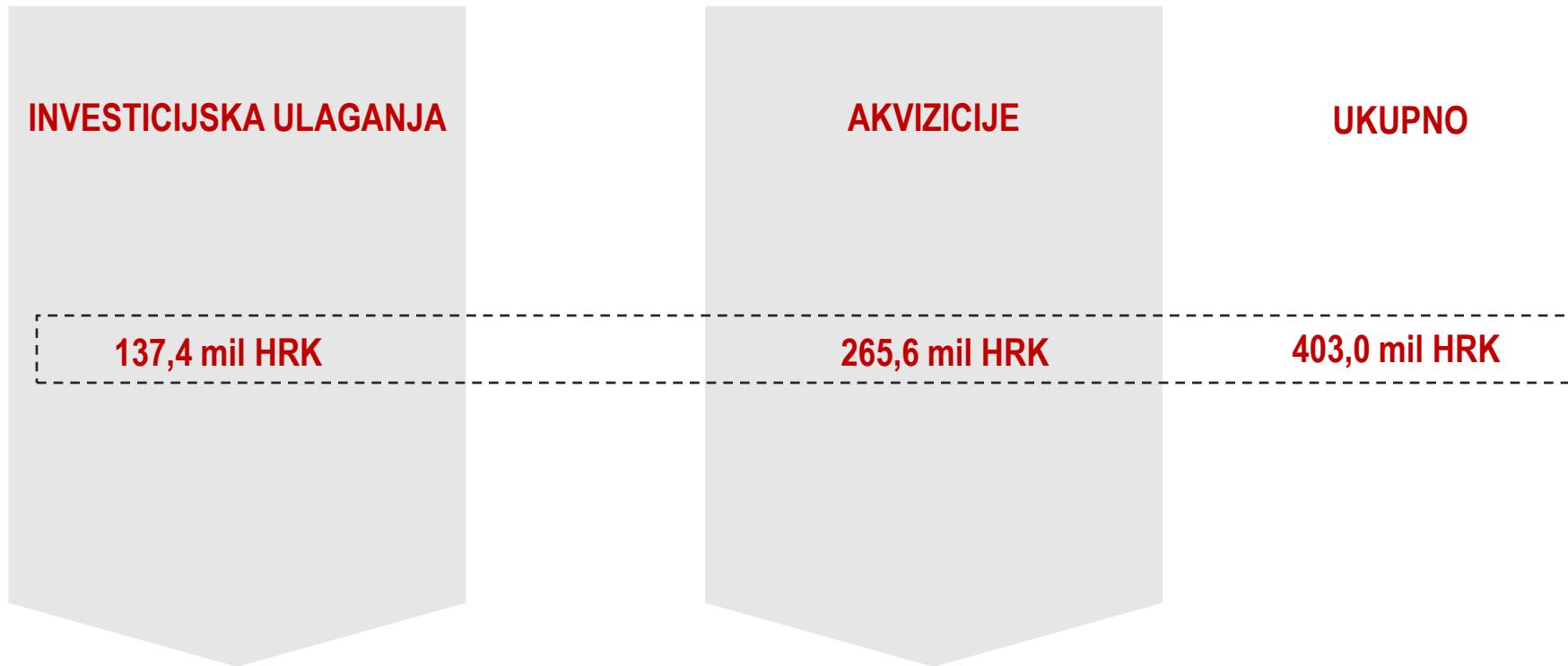
Lupocet je lijek idealan za cijelu obitelj, običino i ozvana priznajući svakoj dobroj skupini. Svi lijekovi iz Lupocet obitelj, baby čepić, junior sirup, tablette i sumeče tablette blago su za želudak i teguri za primjeru.

BELUPO - HRVATSKA KVALITETA ZA EUROPSKU BUDUĆNOST

Vrijeme je alergija,
otkrijte Belodin.



Investicijska ulaganja i akvizicije marki



RAST OPERATIVNE
EFIKASNOSTI

RAST KROZ AKVIZICIJE

Akvizicije u 2008.

Čokolešnik i Čoko (Slovenija, 2008.)



Čokolešnik i Čoko poznate regionalne marke u segmentu žitarica za doručak

Lero d.o.o. (Hrvatska, 2008.)



kupljen 100% udio u društvu Lero d.o.o. Rijeka

Farmavita d.o.o. (Bosna i Hercegovina, 2008.)



strateškim povezivanjem Belupa i Farmavite, Belupo je ojačao svoju tržišnu poziciju u Bosni i Hercegovini te omogućio daljnji regionalni razvoj

Ljekarne (Hrvatska, 2008.)

- Ljekarna Romih
- Ljekarna Crnošija
- Ljekarna Kuruc
- Ljekarna Sobol - Šnajdar
- ZU Derjanović Pharm *

*ZU – zdravstvena ustanova

Organizacijske promjene

ORGANIZACIJSKE PROMJENE

- promjene u sastavu Uprave
- smanjenje broja menadžerskih pozicija u Centrali
- uravnoteženje plaća i beneficija prema menadžerskim pozicijama

REORGANIZACIJA SPP PREHRANA I PIĆA

- četiri poslovna programa:
Hrana, Dodaci jelima, Meso i Pića
- optimizacija proizvodnih procesa
(fluktuacija radne snage, ukinuta DEKRA)
- outsourcing nematičnog poslovanja

UNAPREĐENJE VERTIKALNE I HORIZONTALNE KOMUNIKACIJE

NOVI I EFIKASNIJI PRISTUP UPRAVLJANJA RASTOM I TROŠKOVIMA POSLOVANJA

Strateška poslovna područja (SPP)

STRATEŠKO POSLOVNO PODRUČJE

Prehrana i pića

POSLOVNI PROGRAM

Hrana

Dodaci jelima

Meso

Pića

Podravka jela
Dječja hrana
Slatice i snack
Voće i povrće
Kondimenti
Ribljii proizvodi
Zamrznuta hrana

Univerzalni
Specijalni
Meal makers

Konzervirana jela
Mesni umaci
Paštete
Naresci

Mineralna voda
Izvorska voda
Ledeni čaj
Sokovi
Sirupi
Praškasti napici
Čaj

ROBNE MARKE



Farmaceutika

RX

OTC

Ljekarne

Probavni sust. i izmjena tvari
Krv i krvotvorni org.
Srce i krvožilje
Dermatici
Mokraćni sust.i spolni hormoni
Sustavne infekcije
Koštano-mišićni sust.
Infekcije uzrokovane parazitima
Sustav dišnih organa

OTC lijekovi
Dijetetski proizvodi
Prirodni lijekovi

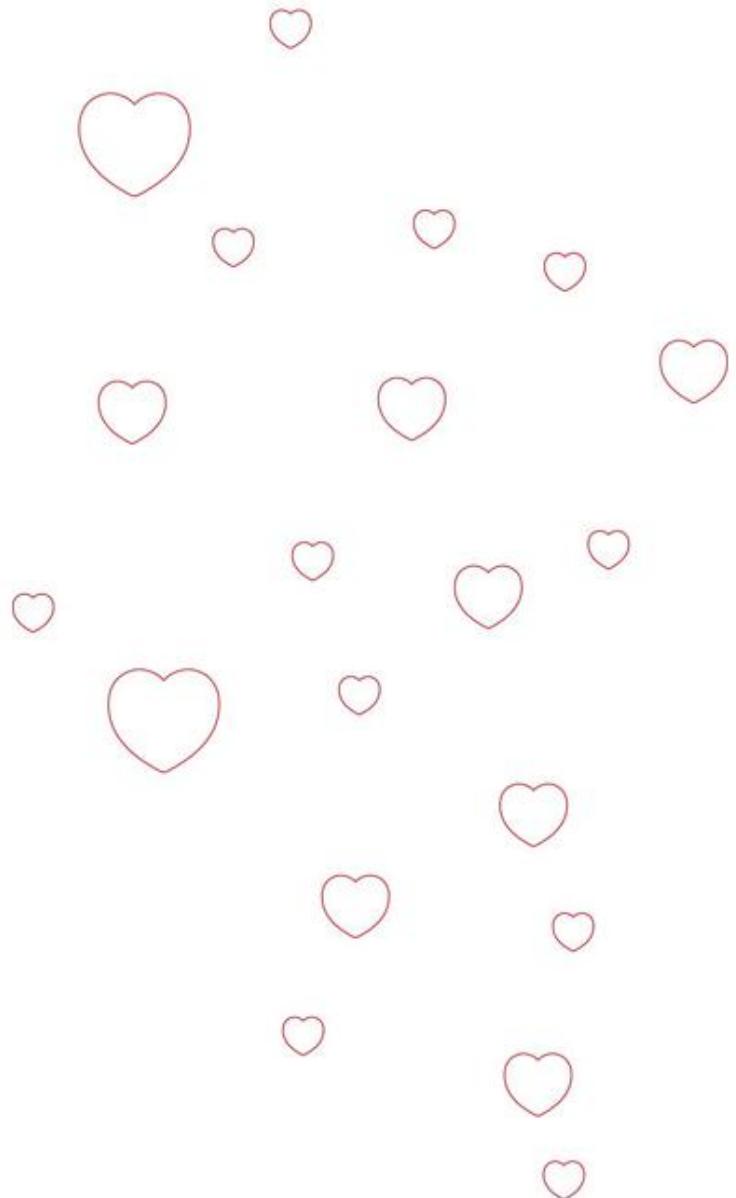
Ugostiteljski objekti



Usluge

Restrukturiranje

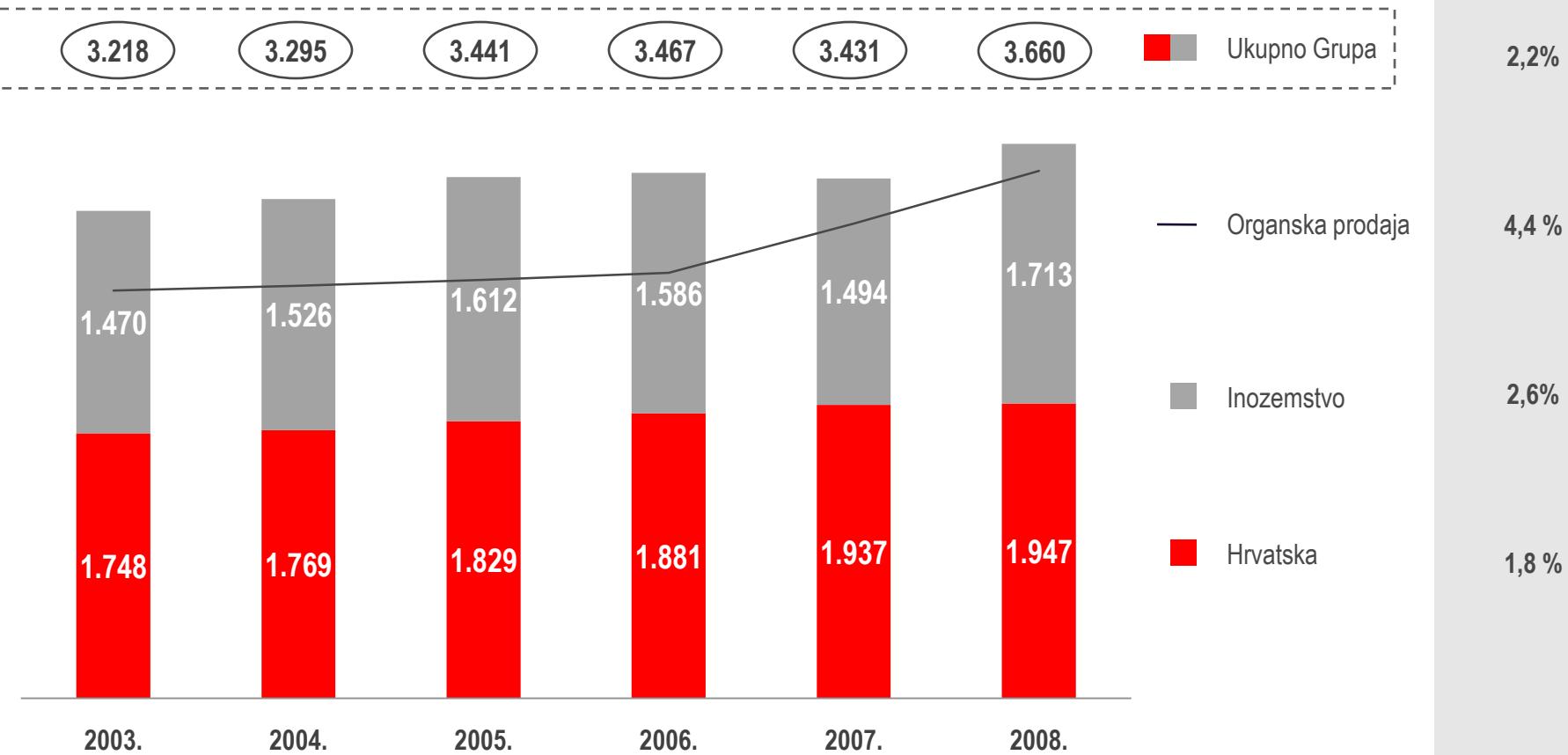
Rezultati poslovanja 2008.



Prodaja Grupe Podravka

Rast prodaje na domaćem i inozemnom tržištu
2003. – 2008.

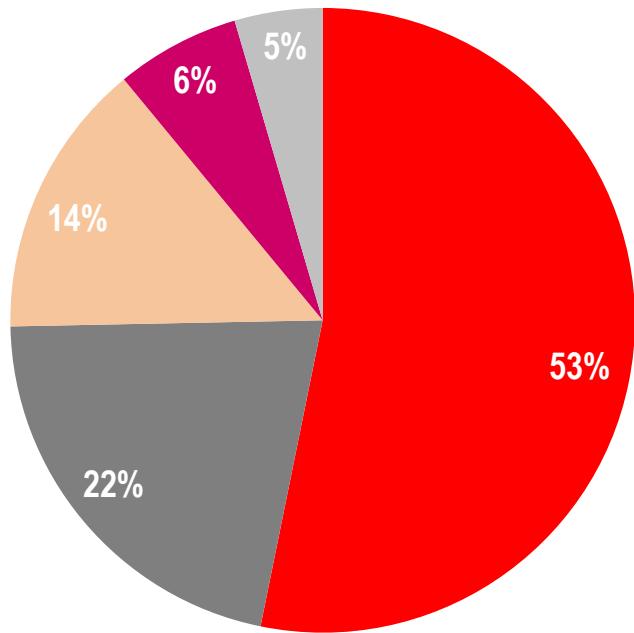
mil.HRK



*Compound Annual Growth Rate (Kumulativna prosječna godišnja stopa rasta)

Pregled prodaje prema tržištima u 2008. godini

Pregled prodaje Grupe Podravka prema tržištima



■ Hrvatska

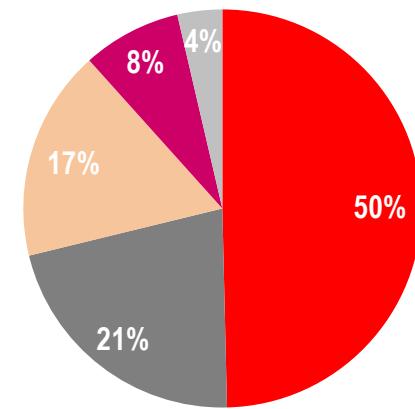
■ Jugoistočna Europa (Albanija, Bosna i Hercegovina, Crna Gora, Kosovo, Makedonija, Slovenija, Srbija)

■ Srednja Europa (Češka, Mađarska, Poljska, Slovačka)

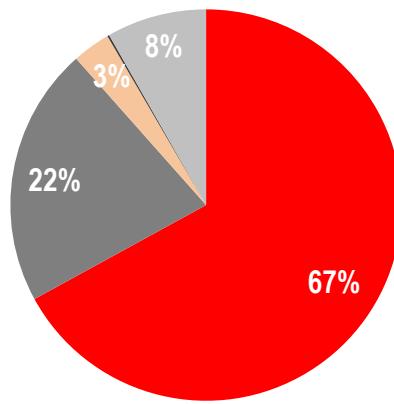
■ Zapadna Europa, prekomorske zemlje i Daleki istok (Austrija, Australija, Benelux, Francuska, Kanada, Njemačka, SAD, Skandinavija, Švicarska, Velika Britanija)

■ Istočna Europa (Pribaltik, Rumunjska, Rusija, Ukrajina)

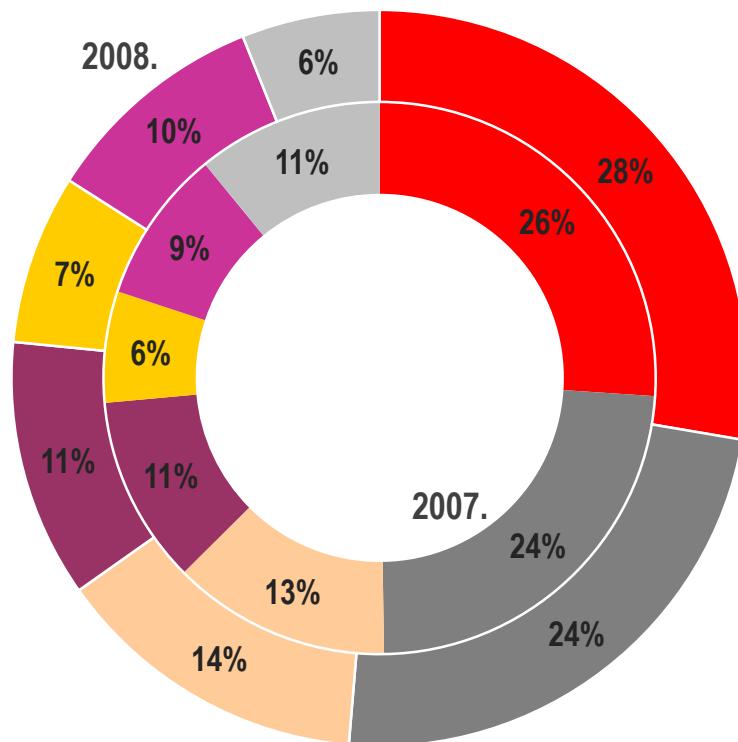
Pregled prodaje SPP Prehrana i piće prema tržištima



Pregled prodaje SPP Farmaceutika prema tržištima



SPP Prehrana i pića



■ Podravka jela

■ Dodaci jelima

■ Mesni program i riba

■ Dječja hrana, slastice i snack

■ Pića

■ Ostalo (PiP)

■ Trgovačka roba

+11%

+4%

+13%

+7%

+19%

+15%

-42%

Prodaja SPP Prehrana i pića

2.924,5 mil. HRK

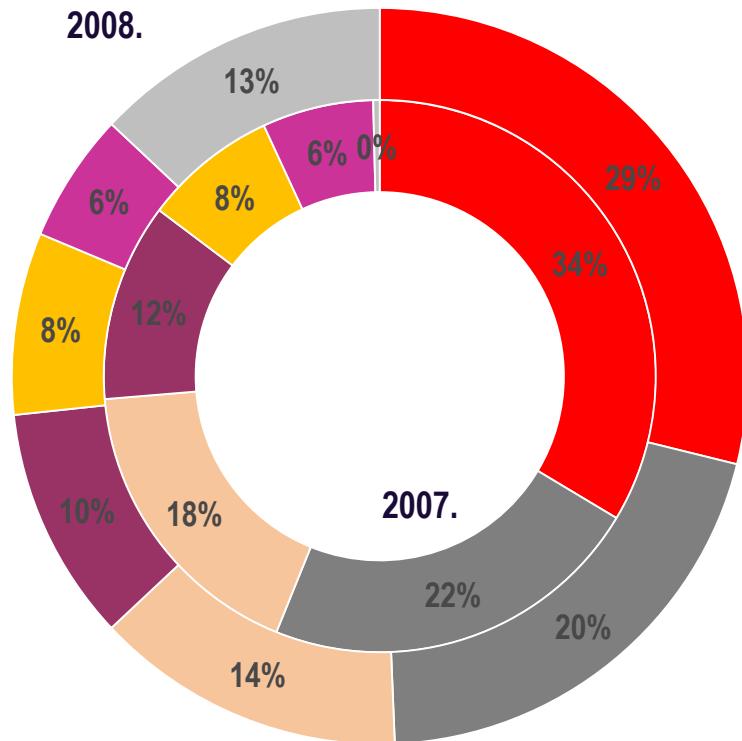
Ukupni rast prodaje SPP Prehrana i pića

+4%

Rast Podravka marki

+9%

SPP Farmaceutika



■ Srce, krvožilje, krv i krvotvorni organi

+2%

■ Koštano-mišićni i živčani sustav

+8%

■ Dermatici

-8%

■ Bezreceptni proizvodi

+5%

■ Sustavne infekcije i infekcije uzrokovane parazitima

+21%

■ Dišni, probavni i mokraćni sustav

+4%

■ Ostalo

Prodaja SPP Farmaceutika

729,0 mil. HRK

Ukupni rast prodaje SPP Farmaceutika

+19 %

Rast Belupo marki

+5%

Rezultat poslovanja Grupe Podravka i Podravke d.d.

	Grupa Podravka			Podravka d.d.	
	2008.	2007.	08./07.	2008.	2007.
Prodaja	3.660,0	3.431,8	7%	2.166,8	2.198,9
Bruto dobit	1.485,8	1.415,9	5%	666,6	708,2
EBITDA	318,5	255,8	25%	172,4	149,2
EBIT	158,5	92,3	72%	81,5	50,2
Neto dobit	44,6	18,3	144%	9,8	3,6
Bruto marža %	40,6	41,3	-70 bp	Dobit Podravke d.d.	9.821.877,00 HRK
EBITDA marža %	8,7	7,5	120 bp	↓	↓
EBIT marža %	4,3	2,7	160 bp	zakonske rezerve (5%)	491.093,85 HRK
Neto marža %	1,2	0,5	70 bp	↓	↓
				rezerve za vlastite dionice	9.330.783,15 HRK

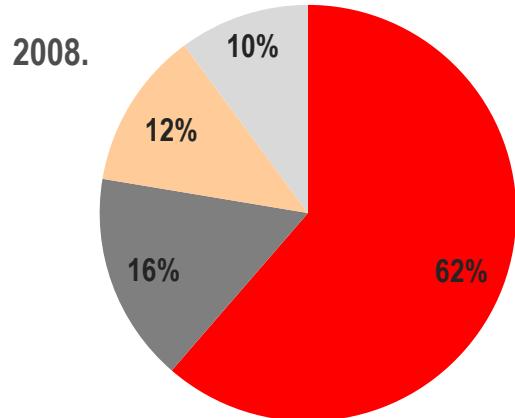
Rezultati poslovanja prema SPP-u

u mil.HRK

SPP	Prehrana i pića			Farmaceutika		
	2008.	2007.	08./07.	2008.	2007.	08./07.
Prodaja	2.924,5	2.810,6	4%	729,0	614,3	19%
Bruto dobit	1.063,1	1.038,3	2%	422,6	377,5	12%
EBITDA	168,2	106,0	59%	150,2	149,6	0%
EBIT	48,5	-23,6	306%	109,9	115,9	-5%
Neto dobit	-27,6	-60,5	54%	72,2	78,9	-8%
Bruto marža %	36,4	36,9	-50bp	58,0	61,5	-350 bp
EBITDA marža %	5,8	3,8	200 bp	20,6	24,4	-380 bp
EBIT marža %	1,7	-0,8	250 bp	15,1	18,9	-380 bp
Neto marža %	-0,9	-2,2	130 bp	9,9	12,8	-290 bp

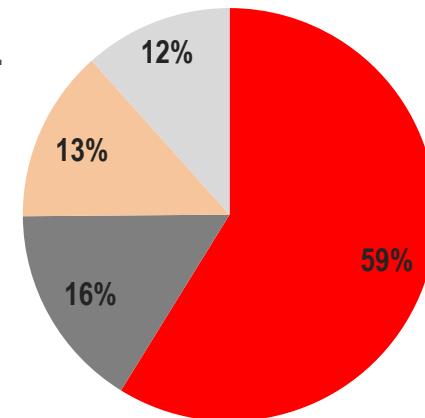
Struktura operativnih troškova

3.543,6 mil. HRK



3.428,3 mil. HRK

2007.



OPERATIVNI TROŠKOVI

	2008. / 2007.	udjel troškova u prodaji 2008.	udjel troškova u prodaji 2007.
Troškovi sadržani u prodanim proizvodima	+8%	59%	59%
Troškovi prodaje i distribucije	+5%	16%	16%
Troškovi marketinga	-6%	12% (zakrivena)	13%
Opći i administrativni troškovi	-10%	10% (zakrivena)	12%
Ukupno	+3%	100%	100%

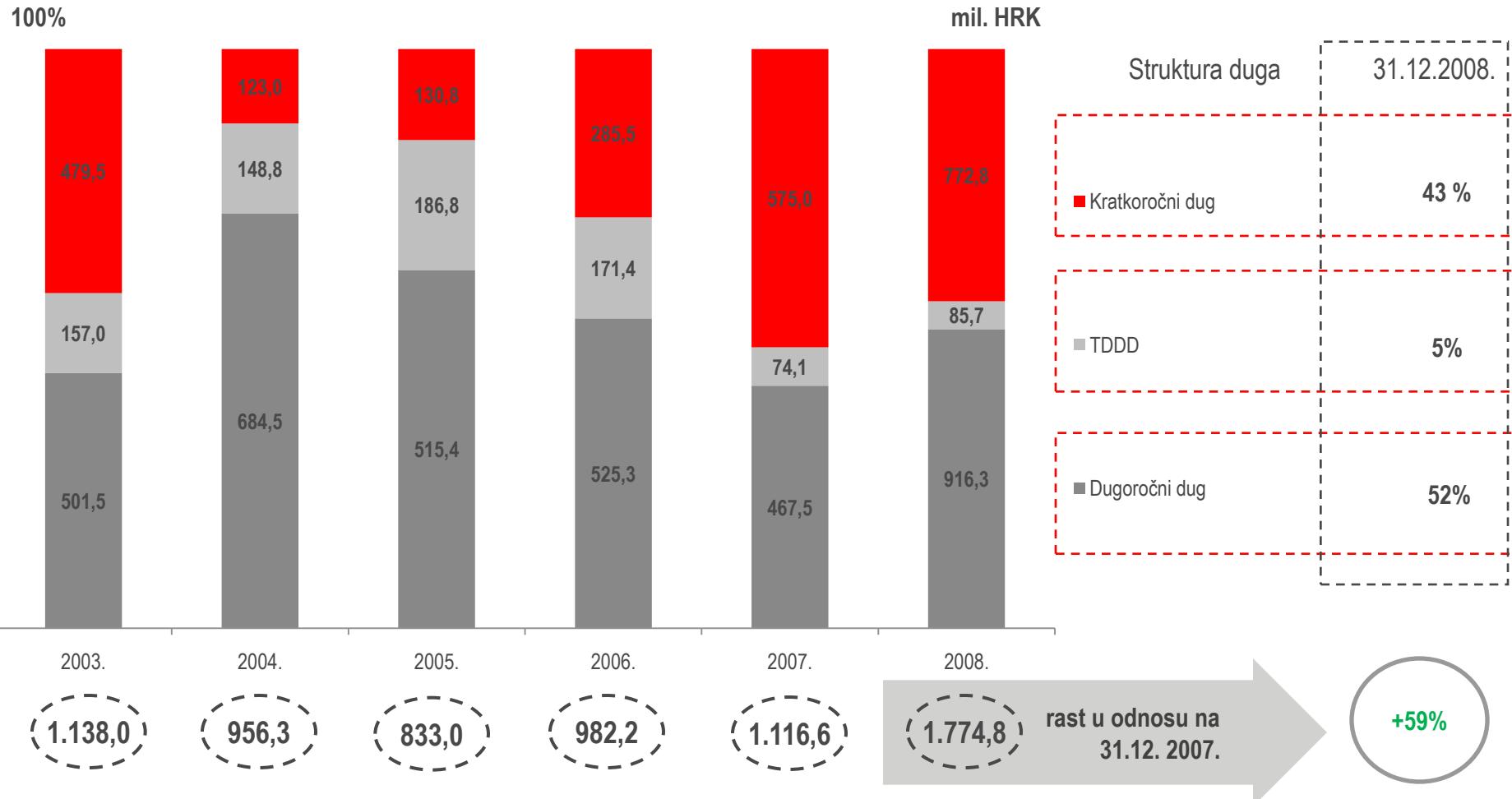
Skraćena bilanca Grupe Podravka

GRUPA PODRAVKA mil. HRK	31.12.2008.	31.12.2007.	31.12. 2008.	31.12. 2007.
Dugotrajna imovina	2.269,1	1.994,3		
Kratkotrajna imovina	2.366,0	1.872,6	Povrat na kapital	2,3% 0,9%
Novac	270,6	112,5	Povrat na imovinu	1% 0,5%
Zalihe	631,8	594,5		
Ukupna imovina	4.635,1	3.866,9		
Dugoročni dug	916,3	467,5		
Kratkoročni dug	858,5	649,2		
Dionička glavnica	1.929,4	1.945,0		
Ukupna pasiva	4.635,1	3.866,9		
Dug / Kapital	92%	57%		
Neto dug	1.504,2	1.004,2		
Neto dug / EBITDA	4,7	3,9		
Pokriće kamate	1,7	1,6		

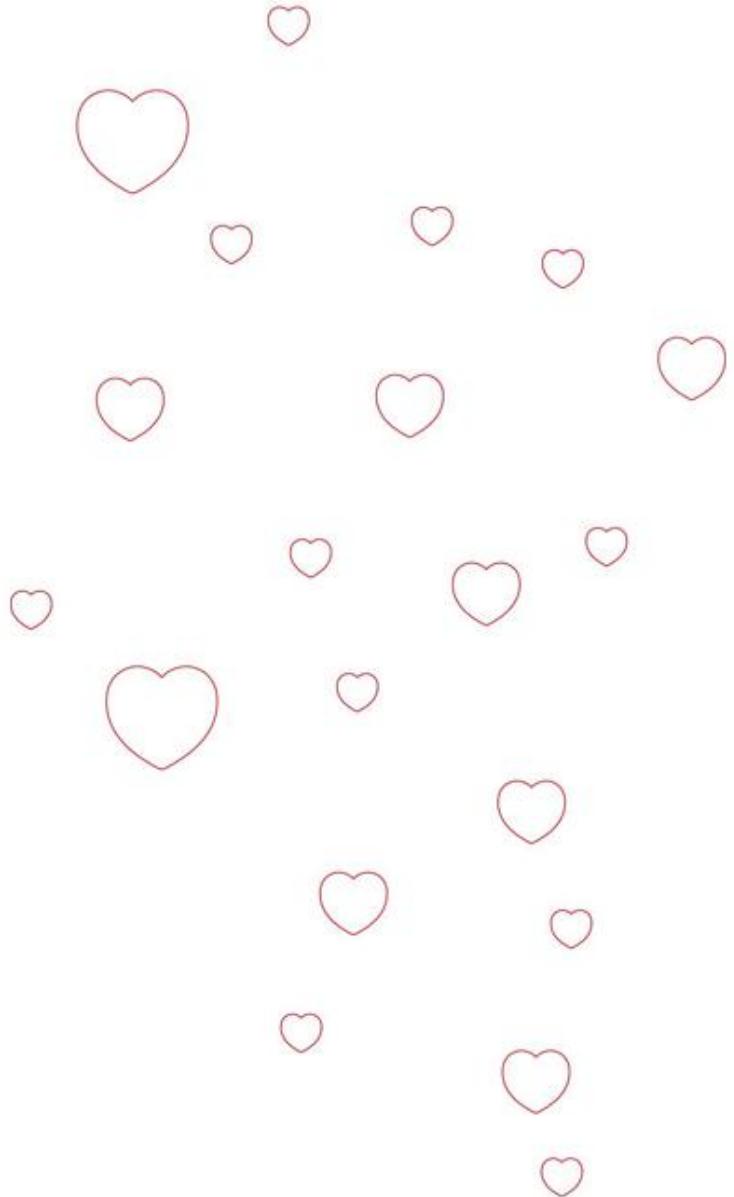
Kretanje zaduženosti Grupe Podravka

Struktura duga Grupe Podravka

2003. - 2008.



Rezultati poslovanja 1.-3. 2009.



Prodaja prema SPP-u 1.-3. 2009.

KARAKTERISTIKE PRODAJE

Grupa Podravka

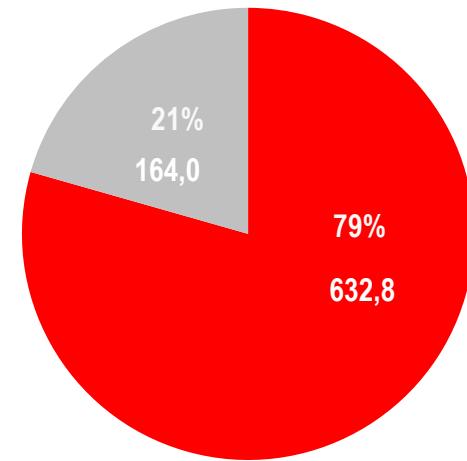
Ukupna prodaja 798,1 mil. HRK
Promjena (09./08.) +2%

SPP Prehrana i pića (bez TR) 603,8 mil. HRK
Promjena (09./08.) -3%

Trgovačka robा 29,0 mil. HRK
Promjena (09./08.) +6%

Farmaceutika 164,0 mil. HRK
Promjena (09./08.) +23%

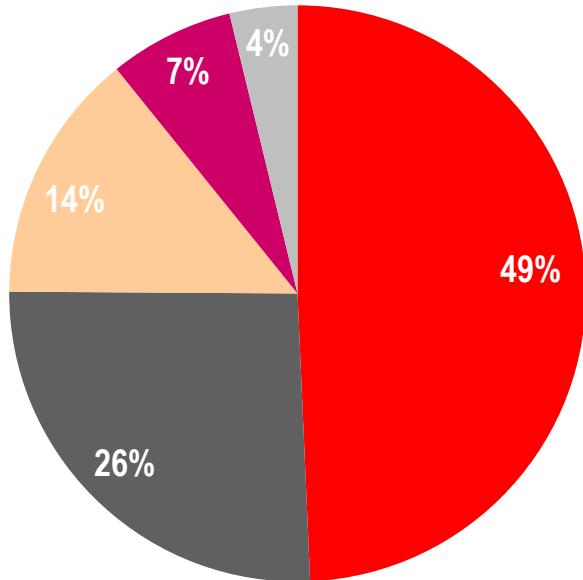
Struktura prodaje prema SPP-u



■ Prehrana i pića	-3%
■ Farmaceutika	+23%
■ Ukupno	+2%

Pregled prodaje prema tržištima 1.-3. 2009.

Pregled prodaje Grupe Podravka prema tržištima



■ Hrvatska

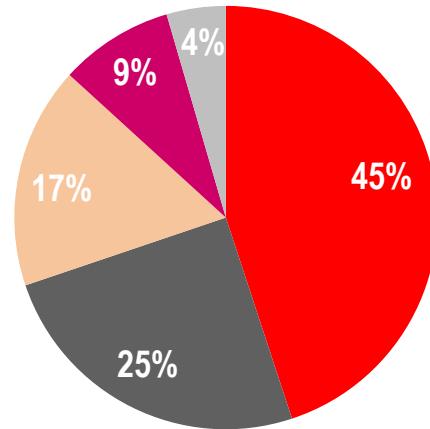
■ Jugoistočna Europa (*Albanija, Bosna i Hercegovina, Crna Gora, Kosovo, Makedonija, Slovenija, Srbija*)

■ Srednja Europa (*Češka, Mađarska, Poljska, Slovačka*)

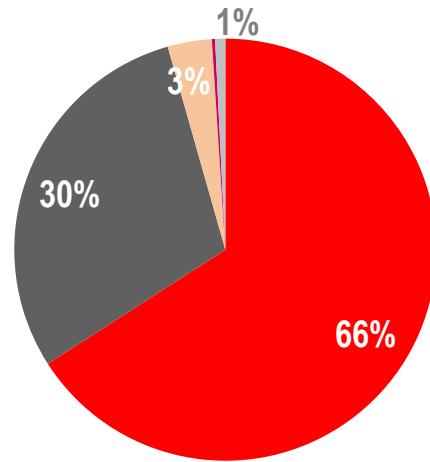
■ Zapadna Europa, prekomorske zemlje i Daleki istok (*Austrija, Australija, Benelux, Francuska, Kanada, Njemačka, SAD, Skandinavija, Švicarska, Velika Britanija*)

■ Istočna Europa (*Pribaltik, Rumunjska, Rusija, Ukrajina*)

Pregled prodaje SPP Prehrana i piće prema tržištima



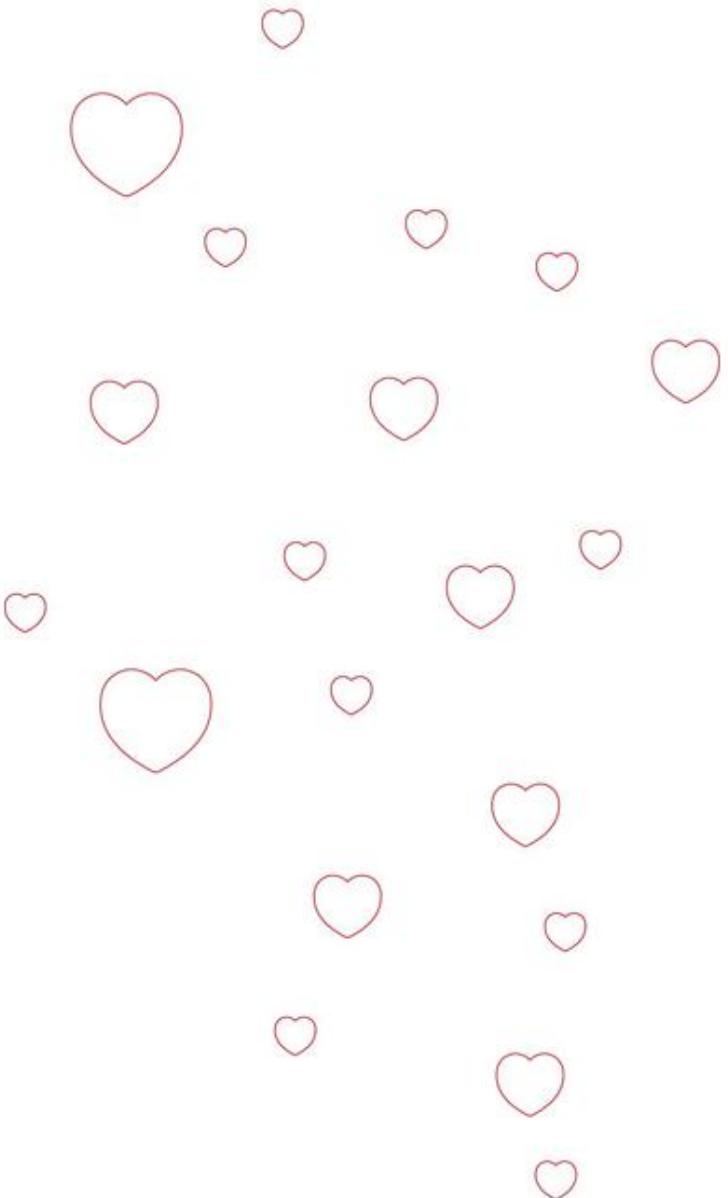
Pregled prodaje SPP Farmaceutika prema tržištima



Rezultati poslovanja Grupe Podravka 1.-3. 2009.

	Grupa Podravka			SPP Prehrana i piće			SPP Farmaceutika		
	1.-3. 2009.	1.-3. 2008.	09./08.	1.-3. 2009	1.-3. 2008.	09./08.	1.-3. 2009.	1.-3. 2008.	09./08.
Prodaja	798,1	784,1	2%	632,8	649,0	-2%	164,0	133,8	23%
Bruto dobit	326,3	324,1	1%	244,1	244,4	0%	82,2	79,7	3%
EBITDA	93,8	71,2	32%	69,0	49,1	41%	24,8	22,1	12%
EBIT	53,5	34,1	57%	39,9	20,2	98%	13,6	13,9	-2%
Neto dobit	6,2	15,8	-61%	4,8	7,4	35%	1,4	8,4	-83%
<hr/>									
Bruto marža %	40,9	41,3	-40bp	38,6	37,7	90bp	50,1	59,6	-950bp
EBITDA marža %	11,8	9,1	270bp	10,9	7,6	330bp	15,1	16,5	-140bp
EBIT marža %	6,7	4,3	240bp	6,3	3,1	320bp	8,3	10,4	-210bp
Neto marža %	0,8	2,0	-120bp	0,8	1,1	-30bp	0,9	6,3	-540bp

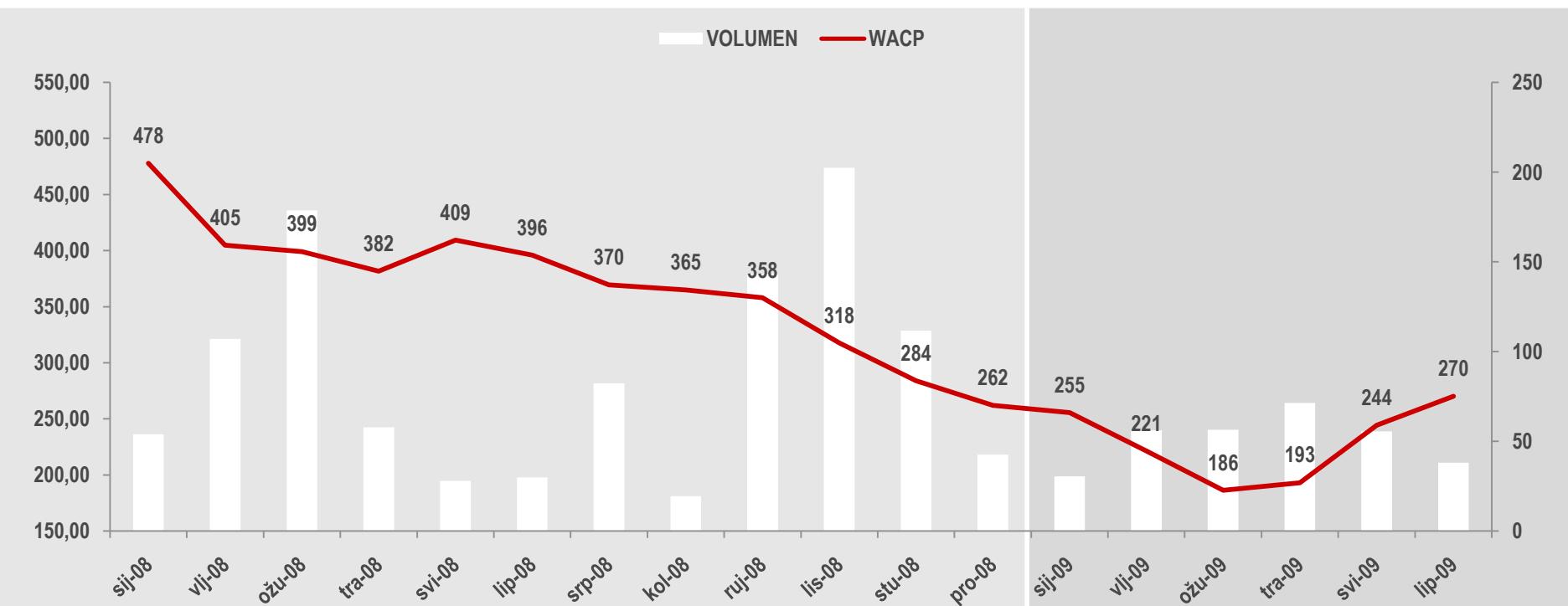
Dionica



Kretanje volumena i cijene PODR-R-A

HRK

'000 kom

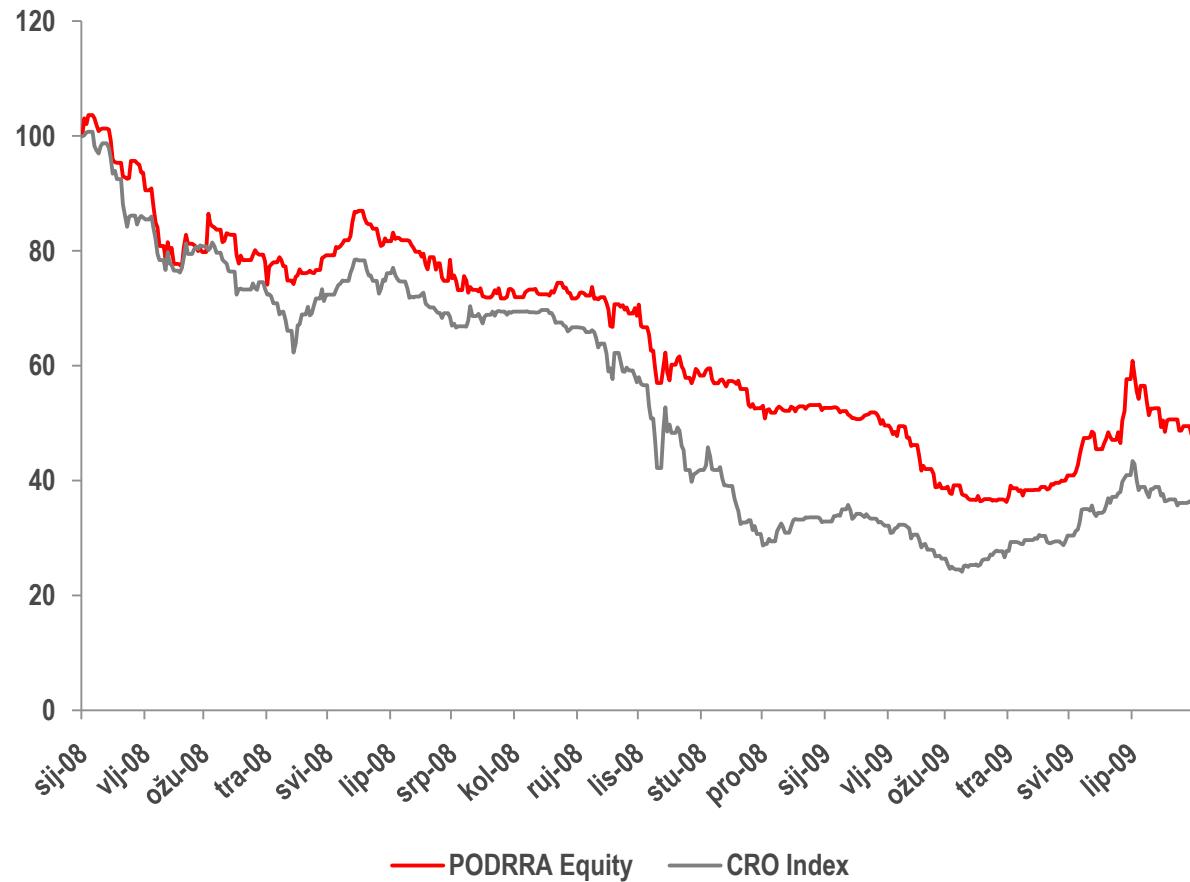


	2007.	2008.	1.-6. 2009.		2008.	1.-6. 2009.
EPS	3,4	8,2	7,2	Zadnja cijena	261,00	240,01
P/E	151,0	31,7	33,2	Najviša cijena	514,00	312,99
BVPS	358,9	356,0	362,5	Najniža cijena	237,00	176,00
P/B	1,4	0,7	1,5	WACP	361,14	221,92
P/S	0,8	0,4	0,4	Promet (mil. HRK)	375,50	67,33
P/EBIT	30,0	8,9	7,8	Tržišna kap. (mil. HRK)	1.414,60	1.300,85
P/EBITDA	10,8	4,4	3,9			

Usporedno kretanje PODR-R-A i CROBEX-a

Usporedno kretanje PODR-R-A i CROBEX-a

Bazni indeks(01.01. 2008.=100)



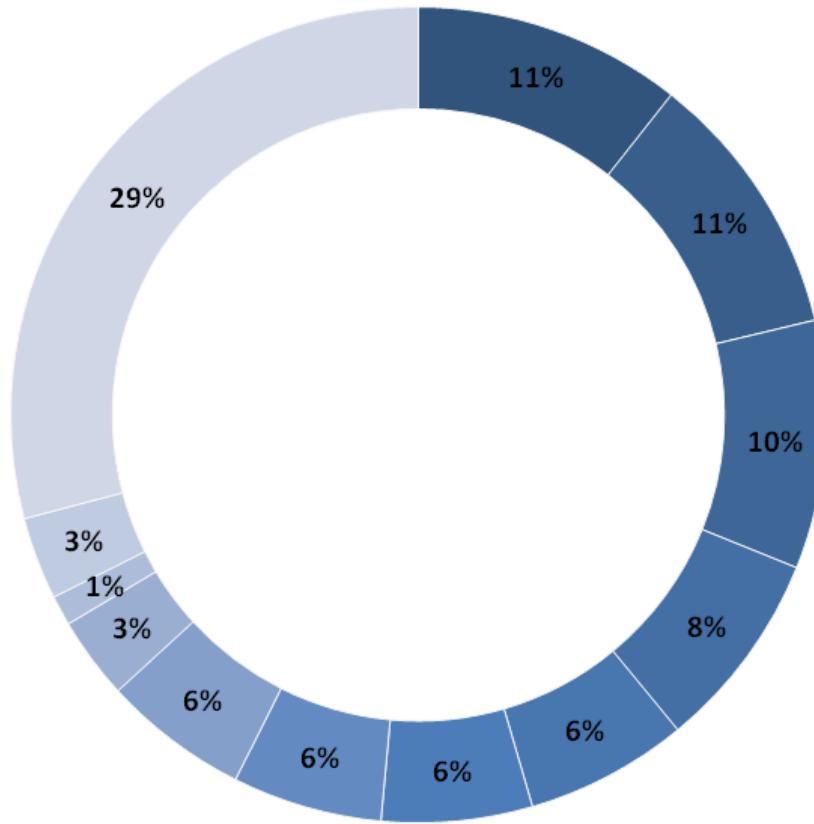
UDJELI U INDEKSIMA (30.06. 2009.)

CROBEX	4,972%
CROEMI	7,470%
CROX EUR	5,692%
SETX EUR	1,372%

PREPORUKE

ERSTE	AKUMULIRATI
FIMA	DRŽATI
HAAB	DRŽATI
RBA	DRŽATI

Struktura dioničara na 15.07. 2009.



FIMA AMI Ltd.

HFP/HZMO

HFP

Unicredit Bank Austria AG

PBZ Croatia osiguranje d.d. OMF

AZ OMF

Kapitalni fond d.d.

Erste plavi OMF

Raiffeisen OMF

Slavonski zatvoren i investicijski fond

Trezorski račun

Ostali dioničari

576.880

575.598

533.476

429.646

349.974

324.291

321.804

313.133

176.512

64.433

177.511

1.576.745

5.420.003

Ukupno dionica

► Top 10 67,6%

► Ostali 32,4%

HFP (Hrvatski fond za privatizaciju), HZMO (Hrvatski zavod za mirovinsko osiguranje), OMF (Obvezni mirovinski fond)

Kompanija sa srcem

